

Boksluts- kommuniké

2021-01-01 – 2021-12-31

Kvartal 4

KORT OM ENERSIZE

- ENERSIZE UTVECKLAR OCH SÄLJER "SOFTWARE-AS-A-SERVICE" (SaaS) FÖR FÖRBÄTTRING OCH ENERGIEFFEKTIVISERING AV INDUSTRIELLA TRYCKUFTSSYSTEM FÖR DEN GLOBALA TILLVERKNINGSINDUSTRIN
- FÖRSÄLJNING OCH DISTRIBUTION SKER I SAMARBETE MED LOKALA PARTNERS INOM INDUSTRIUNDERHÅLL, TRYCKLUFTS-PRODUKTER ELLER ENERGIBESPARING OCH INNEBÄR ATT ENERSIZE VIA DESSA ÄVEN KAN ERBJUDA SLUTKUNDER NYCKELFÄRDIGA HELHETSPROJEKT

SAMMANFATTNING AV BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

Med "Bolaget" eller "Enersize" avses Enersize Oyj med det finska organisationsnumret 2317518-8, Enersize Advanced Research AB med det svenska organisationsnumret 559133-6846 eller kollektivt Enersize Group. Med "First North" avses Nasdaq First North Growth Market Stockholm.

Ny skalbar affärsmodell möjliggör tillväxt och expansion

Oktober – december 2021

- Nettoomsättningen för fjärde kvartalet 2021 uppgick till 48 435 (79 629) EUR.
- Rörelseresultat (EBIT) för fjärde kvartalet 2021 uppgick till -572 792 (-615 084) EUR.
- Resultat före bokslutsdispositioner och skatt för fjärde kvartalet 2021 uppgick till -901 294 (-738 323) EUR.
- Medelantalet anställda under fjärde kvartalet 2021 uppgick till 14,0 (8,5).

Januari – december 2021

- Nettoomsättningen för helåret 2021 uppgick till 237 650 (222 009) EUR.
- Rörelseresultat (EBIT) för helåret 2021 uppgick till -1 892 658 (-1 856 189) EUR.
- Resultat före bokslutsdispositioner och skatt för helåret 2021 uppgick till -2 386 764 (-2 180 835) EUR.
- Medelantalet anställda under helåret 2021 uppgick till 11,0 (9,0).

Väsentliga händelser under 2021

Fjärde kvartalet

- Enersize tecknar avsiktsförklaring angående omvänt förvärv med TeraFactory Oy.
- Bolaget ingår strategiskt samarbete med Sigma Industry Solutions.
- Bolaget genomförde, utifrån beslut från den extra bolagsstämman den 5 november 2021, en fullt garanterad företrädesemission samt en riktad emission till en mindre grupp investerare. Företrädesemissionen tecknades till 100 procent, och totalt tillfördes Bolaget cirka 28 miljoner kronor före emissionskostnader.
- Enersize erhåller två patentgodkännanden i Kina.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Enersize förnyar strategiska partneravtal.

Koncernens nyckeltal i sammandrag (se definitioner på sid. 17)

EUR	2021 Kv 4	2020 Kv 4	2021 Helår	2020 Helår
Nettoomsättning	48 435	79 629	237 650	222 009
Bruttomarginal, %	76	57*	64	59*
Rörelseresultat (EBIT)	-572 792	-615 084	-1 892 658	-1 856 189
Rörelsemarginal (EBIT-marginal), %	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat före skatt	-901 294	-738 323	-2 386 764	-2 180 835
Vinstmarginal	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,0039	-0,0032	-0,0102	-0,0094
Antal aktier	233 773 853	233 202 425	233 773 853	233 202 425
Antal aktier i genomsnitt	233 773 853	233 134 132	233 472 440	167 139 339
Soliditet, %	79,1	77,5	79,1	77,5
Balansomslutning	3 108 457	2 296 683	3 108 457	2 296 683
Kassaflöde från rörelsen	-700 530	-551 982	-1 688 176	-1 892 597
Medelantalet anställda	14,0	8,5	11,0	9,0

*För att förbättra jämförbarheten har konsulteringsavgifter avdragits från material och tjänster vid beräkning av nyckeltalet, då personen numera är anställd av bolaget.

VD ANDERS SJÖGREN HAR ORDET

Nasdaq First North-listade Enersize hjälper tillverkningsindustrier att bli mer klimatanpassade och energieffektiva genom att energioptimera deras tryckluftssystem. Här berättar Enersize vd om bolagets satsningar på ny kompetens för fortsatt utveckling och expansion, om nya kunder och om utvecklingen kring det nya Enersize där övergången till SaaS-intäkter tar fart.

Beskriv utvecklingen under fjärde kvartalet?

Vi har haft fokus på att rekrytera och trimma den nya organisationen som består, dels en fokuserad sälj- och marknadsavdelning, med målsättning att växa affären och skaffa fler strategiskt viktiga partnerskap, dels ett kompetent FoU-team som ska utveckla nästa generations molnbaserade mjukvarulösning samt utöka patentportföljen.

Hur har försäljningen gått och hur ser resultatet ut?

Försäljningen har varit lägre än motsvarande period, 48 435 euro jämfört med 79 629. Dels på grund av omställningen till långsiktiga prenumerationskontrakt, dels på grund av förnyade Covid-restriktioner som gjort att säljarbetet försvårats.

Vi börjar se positiva resultat av den skalbara affärsmodellen. Resultatmässigt har vi fortsatt låg försäljning. En rörelseförlust på -572 792 euro är i linje med förra året. Men med bättre marginaler, vilket beror på att övergången till SaaS-intäkter börjar ge resultat. Sammanfattningsvis har vi en annan komposition av kostnader där investeringen i ny kompetens är synlig. Vårt team består nu av en specialiserad säljorganisation med fokus på skalbarhet, och en väldigt kompetent utvecklingsorganisation med siktet inställt på nästa generation molnbaserade mjukvara för tryckluftsoptimering.

Vilka är årets viktigaste händelser?

Årets viktigaste händelser är lansering av "det nya Enersize" och vår skalbara affärsmodell. Ett förstärkt team med rätt kompetens och en god finansiering, för fortsatt fokus på att utveckla nästa generations molnbaserade mjukvara för tryckluftsoptimering.

Lanseringen av den skalbara affärsmodellen, som bygger på långsiktiga prenumerationskontrakt, har bekräftats av ett antal nya avtal under året. Inte minst med Saint-Gobain ISOVER, som är en viktig referenskund. Vi har också ett antal nya partnersamarbeten med Momentum i Sverige, SCOPP i Marocko och övriga Afrika och Das Korea i Sydkorea. Partnersamarbeten är en grundsten i den skalbara affärsmodellen.

Vi har gjort ett antal lyckade rekryteringar till vårt FoU-team, vilka kommer fokusera på att utveckla nästa generations molnbaserade mjukvara för tryckluftsoptimering. Förhoppningen är också att det ska innebära nya, strategiskt viktiga patentansökningar.

I slutet av fjärde kvartalet genomförde vi en kombinerad riktad- och företrädesemission och tog in cirka 28 miljoner kronor före emissionskostnader. Därmed har vi rörelsekapital för att fortsatt verkställa vår plan – som är att växa antalet kunder/SaaS-kontrakt med hjälp av vårt växande partner nätverk.

Hur skulle du sammanfatta året som gått lite mer i detalj?

Det har varit ett år av intensivt arbete i att paketera och lansera den nya affärsmodellen. Allt från att utkrystallisera vår prismodell och vårt budskap, till att målgruppsanpassa vårt säljerbjudande och rekrytera nya partnerföretag för snabbare expansion. Vi har arbetat fram en process för att snabbt och smidigt ansluta nya samarbetspartners och för att utrusta dessa med nödvändig utrustning och utbildning. Utöver det har vi kompletterat organisationen med viktiga funktioner inom FoU och administration.

Hur ser marknaden ut?

Tryckluft används i en väldigt stor skala av industrin världen över. Och vi ser en mycket stor tillväxtpotential för Enersize då företagen står inför stora utmaningar i att minimera sina utsläpp och energianvändning. Studier visar att så mycket som 50 procent av energin som krävs för att producera tryckluft går förlorad, vilket motsvarar mer än åtta kärnkraftverk bara i Europa. Detta är okänt för de flesta, men med vår expertis och mjukvara kan företag minimera läckage och ineffektiv användning och därmed spara stora summor.

Hur ser det framtida investeringsbehovet ut?

Det handlar främst om att fortsätta utveckla mjukvaran och effektivisera implementationen av vår mjukvara hos kund. Men också om att ha tillräckligt rörelsekapital att vi ska kunna växa med långsiktiga SaaS-kontrakt, som inledningsvis ger lägre intäkter, men på sikt skapar allt större och mer förutsägbara intäkter. Kapacitetsbehovet framåt är begränsat, eftersom den nya affärsmodellen bygger på att växa genom partners.

Ni har ny expertis och kompetens på plats, berätta.

Vi har anställt flera kompetenta medarbetare till vår FoU-avdelning. De kommer att fokusera på att utveckla nästa generations molnbaserade mjukvarulösning för effektivisering av tryckluftssystem. Målsättningen är också att det ska leda

till antal nya patentansökningar, vilket känns särskilt spännande för mig personligen utifrån min bakgrund som teknologie doktor i fysik.

Hur har pandemin påverkat er?

Vi har påverkats negativt eftersom restriktionerna har medfört att flera projekt försenats och varken vi eller våra partnerföretag har kunnat besöka kunder.

Fokus 2022, vad kommer karaktärisera året?

Försäljning! Vi är positiva inför 2022 och med ny finansiering på plats ser vi fram emot att samhället åter öppnas i och med att restriktioner hävs i land efter land. Självklart kan det komma bakslag men som läget ser ut nu bedömer vi det positivt. Arbetet med att finjustera affärsmodellen fortsätter och vi har nyligen börjat erbjuda våra kunder vinstdelning. Detta för att sänka tröskeln för nya kunder ytterligare. Vi kan göra detta eftersom vi av erfarenhet vet att besparingspotentialen ofta är så pass stor, och att det också kan innebära ökade intäkter för oss.

Vi och våra befintliga partnerföretag kommer lägga ett stort fokus på att växa antalet kunder. Vi ser framför oss att ett flertal nya partnerföretag tillkommer från främst Europa och Asien. Utöver det kommer vi att vidareutveckla våra mjukvaru- och implementationslösningar, för att möjliggöra en ökning av vår kundbas.



Anders Sjögren
VD, Enersize

FINANSIELL INFORMATION FÖR KONCERNEN

Försäljningsutveckling

Nettoomsättning för fjärde kvartalet uppgick till 48 435 (79 629) EUR och för helåret till 237 650 (222 009) EUR, vilket är en minskning med 39 procent respektive ökning med 7 procent jämfört med motsvarande kvartal och helår 2020. Minskningen för fjärde kvartalet beror på omställningen av affärsmodellen till långsiktiga prenumerationsintäkter, samt återinförda Covid-19 restriktioner.

Resultat

Resultat före bokslutsdispositioner och skatt uppgick under fjärde kvartalet till -901 294 (-783 323) EUR och för helåret till -2 386 764 (-2 180 835) EUR. Resultatförsämringen fjärde kvartalet är främst en följd av bryggfinansierings- och emissionskostnader i samband med senaste kapitalanskaffningen. Under perioden har Bolaget haft ökade sälj- och marknadsföringskostnader i samband med lanseringen av bolagets nya affärsmodell samt en högre omkostnadsnivå som påverkats av uppbyggnad av bolagets forskning- och utvecklingsavdelning. Resultatet belastas även av räntekostnader om cirka 75 000 EUR avseende bryggfinansiering, samt valutakurseffekter från Bolagets utländska valutor.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflöde

Kassaflödet under fjärde kvartalet uppgick till 771 325 (-604 780) EUR. Kassaflödet från rörelsen uppgick till -700 530 (-551 982) EUR till följd av det negativa rörelseresultatet, räntekostnader avseende bryggfinansiering samt emissionskostnader, vilket kompenseras med ett positivt kassaflöde från finansieringsverksamheten om 1 556 647 EUR.

Investeringar

Under fjärde kvartalet uppgick investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar till -84 792 (-52 798) EUR och avser främst bolagets aktivering av utvecklingsutgifter. Inga investeringar i finansiella anläggningstillgångar har gjorts under fjärde kvartalet.

Förändring likvida medel

Likvida medel ökade under fjärde kvartalet med 773 306 (minskning med 604 780) EUR till 1 297 328 (830 563) EUR.

Soliditet

Bolagets soliditet per den 31 december 2021 uppgick till 79,1 (77,5) procent.

Kapitalsituation

Under fjärde kvartalet genomförde Bolaget en kombinerad riktad och fullt garanterad företrädesemission, vilket innebar att Enersize tillfördes totalt cirka 28 MSEK före emissionskostnader. Teckningskursen för emissionerna uppgick till 0,12 SEK per aktie i Sverige och 0,012 EUR per aktie i Finland. Antalet aktier ökade genom emissionerna med 233 773 852 aktier.

Emissionslikviden möjliggör fortsatt etablering av den nya affärsmodellen samt fokuserat marknads- och försäljningsarbete i syfte att öka antalet partnerföretag som erbjuder Enersize tjänsteportfölj, samt:

- Öka Enersize återkommande intäkter från långa och finansiellt stabila SaaS-kontrakt,
- Vidare trimma och tillväxtanpassa organisationen,
- Fortsätta expansionen av FoU-avdelningen, utveckla nästa generations molnbaserade mjukvarulösning samt utöka patentportföljen.

I slutet av året återbetalade Bolaget lån jämte upplupen ränta avseende den bryggfinansiering om 8,4 MSEK, som erhöles i maj 2021 från en mindre grupp investerare.

Styrelsen fortsätter att aktivt utvärdera olika finansieringsalternativ för att säkerställa bolagets långfristiga finansiering och optimala kapitalstruktur. Detta för att stödja den pågående marknadsetableringen av Enersize nya affärsmodell, som bygger på långsiktiga kundkontakt med potential att uppnå stabila återkommande intäkter.

AKTIEN OCH AKTIEÄGARNA

Det finns ett aktieslag i Enersize. Bolagets aktie är noterad på Nasdaq First North Stockholm under symbolen "ENERS". Antal aktier i Enersize per den 31 december 2021: 233 773 853 aktier (232 637 459). Genomsnittligt antal aktier för perioden januari-september 2021 uppgick till: 233 370 492 aktier, och antalet aktier efter utspädning uppgick till 284 204 193 aktier.

Under fjärde kvartalet 2021 genomförde Bolaget en kombinerad företrädesemission och en riktad emission till ett antal kvalificerade investerare, motsvarande totalt 233 773 852 nya aktier. Därutöver beslutades om en riktad emission av 4 999 999 aktier till två garantier i företrädesemissionen, som ersättning för utställd garanti. Efter emissionerna ökar antalet aktier från 233 773 853 aktier till 472 547 704 aktier, motsvarande en total utspädning om cirka 51 procent. De nya aktierna registrerades den 25 januari 2022, och samtliga aktier levererades senast den 7 februari 2022.

Den 7 februari 2022 hade Enersize 3 521 aktieägare.

Teckningsoptioner

Teckningsoptioner av serie 1/2021:

Styrelsen i Enersize har med stöd av bemyndigandet från den extra bolagsstämman den 30 mars 2021 beslutat om att införa ett optionsprogram till styrelse och anställda i bolaget, omfattande 25 000 000 teckningsoptioner. En (1) teckningsoption berättigar till teckning av en (1) ny aktie till en lösenkurs om 0,48 SEK per aktie. Teckningsperioden för aktier sträcker sig mellan den 1 april 2024 och den 30 juni 2024. Därutöver tilldelades 5 596 000 teckningsoptioner till Anders Sjögren (VD), 5 130 000 teckningsoptioner till Anders Lundström (styrelseordförande) samt 5 130 000 teckningsoptioner till Stefan Kaiser (styrelseledamot).

Teckningsoptioner riktade till nyckelpersoner i Enersize

Styrelsen beslutade den 20 mars 2017 att, med stöd av aktieägarnas enhälliga besluts bemyndigande den 3 februari 2017, rikta optionsprogram till Sami Mykkänen och Christian Merheim. Sammanlagt 2 232 500 teckningsoptioner riktades till Sami Mykkänen och sammanlagt 1 083 000 teckningsoptioner riktades till Christian Merheim. Teckningsoptionerna berättigar till teckning av maximalt 3 315 500 nya aktier. Teckningstiden för aktier med Sami Mykkänens teckningsoptioner är 20 mars 2017 – 31 december 2024 och teckningskursen för en aktie är 0,000002 EUR. Teckningskursen har bestämts enligt ett avtal om teckningsoptioner ingått 30 september 2014. Teckningstiden för aktier med Christian Merheims teckningsoptioner inleds vid den tidigaste av följande tidpunkter: a) då det volymviktade snittpriset för Bolagets aktier vid First North varit minst 6.02 SEK under fyra (4) efter varandra följande veckor, eller b) när teckningspriset för Bolagets aktier i en emission eller priset för Bolagets aktier i aktieöverlåtelse som omfattar minst en (1) procent av Bolagets aktier, har varit minst 6.02 SEK per aktie. Teckningstiden för aktier är fem (5) år. Teckningskursen för en aktie är 0,22 SEK. Teckningskursen har bestämts enligt ett avtal om teckningsoptioner ingått 20 april 2016.

Teckningsoptioner av serie 1/2019

Styrelsen i Enersize beslutade den 6 mars 2019 att, med stöd av bemyndigande från extra bolagsstämma den 28 november 2018, utfärda teckningsoptioner av serie 1/2019. Totalt har 44 229 680 teckningsoptioner av serie 1/2019 emitterats. Med anledning av Företrädesemissionen under fjärde kvartalet 2021, har omräkning gjorts i enlighet med villkoren för teckningsoptionsprogrammet för teckningsoptioner av serie TO1. Två (2) teckningsoptioner berättigar till teckning av en ny aktie till en lösenkurs om 2,18 SEK per aktie (tidigare 2,26 SEK) eller motsvarande belopp i EUR. Totalt kan högst 22 114 840 aktier nyemitteras genom nyttjande av teckningsoptioner av serie 1/2019. Teckningsoptionerna har en löptid om tre år från utställande med nyttjandeperiod två gånger per år, dels under perioden 1 april – 30 april och dels under perioden 1 oktober – 31 oktober. Teckningspriset för aktierna kommer att avsättas till Bolagets fond för inbetalt fritt eget kapital.

Totala antalet utestående teckningsoptioner vid periodens utgång uppgick till 72 545 180 stycken, som berättigar till teckning av 50 430 340 aktier vilket motsvarar en potentiell utspädning om 21,57 procent.

Ägarstruktur den 7 februari 2022

Namn	Antal aktier	Andel %
Futur pension	59 221 956	12,5
Modelio Equity AB (publ)	25 945 941	5,5
LOUDSPRING (tid. Cleantech Invest) OYJ	23 484 357	5,0
Försäkringsbolaget Avanza Pension	18 148 841	3,8
Nordnet Pensionsförsäkring AB	12 511 648	2,6
Mikael Blihagen	11 776 971	2,5
Gerhard Dal, privat och via bolag	11 276 971	2,4
J.O. Möllerström Brother Operation	9 849 274	2,1
Ironblock AB	8 754 911	1,9
Övriga aktieägare	291 577 141	61,7
Totalt	472 547 704	100,0

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Anställda

Medelantalet anställda uppgick under fjärde kvartalet till 14,0 (8,5) och för helåret till 11,0 (9,0).

Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående uppgick under fjärde kvartalet till 58 772 (151 299) EUR och under helåret till 249 970 (350 574) EUR, i form av konsultarvoden som utbetalats till följande till bolaget närstående personer: Anders Lundström (styrelseordförande), Thomas Bengtsson (f.d. CFO och styrelseledamot), Stefan Kaiser (styrelseledamot), Bo Kuraa (Teknisk Direktör) och Anders Lif (Sälj- och marknadschef). Samtliga transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

Principer för delårsrapportens upprättande

Delårsrapporten är upprättad i enlighet med finska bokföringslagen, finska författningar samt övriga i Finland gällande redovisningsprinciper (Finnish Accounting Standards, FAS).

Allmänna risker och osäkerhetsfaktorer i affärsverksamheten

Enersize arbetar kontinuerligt med att identifiera, utvärdera och hantera olika risker och exponeringar som koncernen ställs inför. Enersize finansiella ställning och resultat är påverkas av olika riskfaktorer som ska beaktas vid en bedömning av Bolaget och dess framtida resultat.

De risker och osäkerhetsfaktorer som Enersize verksamhet exponeras för beskrivs på sidan 8 i Bolagets årsredovisning för 2020. Enligt Enersize bedömning har inga väsentliga förändringar i dessa risker eller osäkerhetsfaktorer skett efter årsredovisningens avlämnande.

Effekterna av Covid-19-pandemin

Enersize utvärderar löpande effekterna av Covid-19 och dess effekter sedan utbrottet i början av 2020, samt hur pandemin påverkar bolagets marknad, personal och affärsverksamhet. Covid-19 har medfört svårigheter för bolaget att nå ut till potentiella och befintliga kunder för att marknadsföra och utföra installationer eftersom möjligheter att resa och att få access till verksamheter har varit begränsad. I vissa fall har fabriker varit helt stängda för externa besök.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte granskats av Bolagets revisor.

Finansiell kalender

Bolaget upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport efter varje kvartalsskifte. Kommande finansiell information är planerad enligt följande:

- | | |
|-------------------------------------|------------|
| • Årsredovisning 2022 | 2022-04-15 |
| • Delårsrapport kvartal 1, 2022 | 2022-05-31 |
| • Delårsrapport kvartal 2, 2022 | 2022-08-25 |
| • Delårsrapport kvartal 3, 2022 | 2022-11-17 |
| • Bokslutskommuniké kvartal 4, 2022 | 2023-03-10 |

Årsstämma och årsredovisningens tillgänglighet

Årsstämma kommer att hållas den 16 juni 2022 i Stockholm. Enersize årsredovisning för räkenskapsåret 2021 kommer att finnas tillgänglig för nedladdning på Bolagets hemsida (enersize.com) senast tre veckor innan årsstämman.

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB

Telefon: +46(0)8 503 01 550

E-post: ca@mangold.se

Avlämnande av bokslutskommuniké

Helsingfors, den 10 mars 2022, Enersize Oyj

Styrelsen

RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN

(EUR)	1.10.2021 -	1.10.2020 -	1.1.2020 -	1.1.2020 -
	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020
	Kv 4	Kv 4	Helår	Helår
Nettoomsättning	48 435	79 629	237 650	222 009
Aktiverat arbete för egen räkning	38 464	33 352	160 632	94 087
Övriga intäkter	12 097	0	20 991	0
Material och tjänster				
<i>Material och förbrukningsvaror</i>				
Inköp under räkenskapsåret	-27 134	-59 111	-97 827	-124 324
Lagerförändring	-1 605	24 571	-3 089	32 136
Externa tjänster	17 285	-36 688	14 316	-119 997
Summa material och tjänster	-11 454	-71 228	-86 600	-212 185
Personalkostnader				
Löner och förmåner	-269 942	-210 651	-935 575	-704 074
Summa personalkostnader	-269 942	-210 651	-935 575	-704 074
Avskrivningar och nedvärderingar				
Avskrivningar enligt plan	-98 052	-150 544	-387 918	-462 171
Extraordinära nedskrivningar	-	-	-	-
Avskrivningar och nedvärderingar totalt	-98 052	-150 544	-387 918	-462 171
Övriga rörelsekostnader	-292 340	-295 642	-901 838	-793 855
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-572 792	-615 084	-1 892 658	-1 856 189
Finansiella intäkter och kostnader				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	54 665	919	60 642	7 288
Räntekostnader och liknande resultatposter	-383 167	-124 158	-554 748	-331 934
Summa finansiella intäkter och kostnader	-328 502	-123 239	-494 106	-324 646
RESULTAT FÖRE BOKSLUTSDISPOSITIONER OCH SKATTER	-901 294	-738 323	-2 386 764	-2 180 835
Inkomstskatter	-	-	-	-
ÅRETS RESULTAT	-901 294	-738 323	-2 386 764	-2 180 835

BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN

(EUR)	31.12.2021	31.12.2020
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Immateriella rättigheter	113 010	85 115
Utvecklingskostnader	618 905	734 283
Goodwill	355 314	406 073
Summa immateriella tillgångar	1 087 229	1 225 471
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Verktyg och installationer	20 342	5 135
Övriga materiella tillgångar	-	50 819
Summa materiella tillgångar	20 342	55 954
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	1 107 571	1 281 425
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Varulager m.m.</i>		
Råvarulager och förnödenheter	43 678	45 391
Summa varulager m.m.	43 678	45 391
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	35 306	48 466
Lånefordringar	-	821
Övriga fordringar	624 574	90 017
Summa kortfristiga fordringar	659 880	139 304
Kassa och bank	1 297 328	830 563
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR	2 000 886	1 015 258
TILLGÅNGAR TOTALT	3 108 457	2 296 683

(EUR)	31.12.2021	31.12.2020
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	82 297	82 297
<i>Övriga fonder</i>		
Ej registrerat fritt eget kapital	2 865 286	-
Fond för inbetalt fritt eget kapital	12 847 504	12 645 906
Vinst (förlust från föregående räkenskapsperioder)	-10 946 450	-8 765 615
Omräkningsreserv	-3 055	-964
Räkenskapsperiodens vinst (förlust)	-2 386 764	-2 180 835
SUMMA EGET KAPITAL OCH RESERVER	2 458 818	1 780 789
SKULDER		
<i>Långfristiga skulder</i>		
Övriga långfristiga skulder	-	191 822
Summa långfristiga skulder	-	191 822
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Leverantörsskulder	216 252	129 258
Övriga kortfristiga skulder	327 923	118 868
Reserver och upplupna kostnader	105 464	75 946
Summa kortfristiga skulder	649 639	324 072
SUMMA SKULDER	649 639	515 895
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	3 108 457	2 296 683

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

(EUR)	1.10.2021 -	1.10.2020 -	1.1.2021 -	1.1.2020 -
	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020
	Kv 4	Kv 4	Helår	Helår
Kassaflöden från rörelseverksamheten				
Resultat efter skatt	-901 294	-738 323	-2 386 764	-2 180 835
Justeringar för icke-kassaflödespåverkande poster	98 053	150 544	387 918	462 171
Finansiella intäkter och kostnader	328 502	123 239	494 106	324 646
Kassaflöden före förändring av driftskapital	-474 739	-464 539	-1 504 740	-1 394 018
Förändring av driftskapital				
Ökning (-) eller minskning (+) av omsättningstillgångar	-31 763	86 927	-2 437	-14 073
Ökning (-) eller minskning (+) av lager	-572	-12 915	912	-33 968
Ökning (-) eller minskning (+) av kortfristiga räntefria rörelseskulder	191 660	-38 216	312 195	-125 892
Kassaflöden från rörelsen före finansiella poster och skatter	-315 414	-428 743	-1 194 070	-1 567 951
Utbetalda räntor och övriga finansiella kostnader	-445 757	-116 870	-554 747	-324 646
Erhållna räntor och övriga finansiella intäkter	60 641	-6 369	60 641	0
Kassaflöden från rörelsen (A)	-700 530	-551 982	-1 688 176	-1 892 597
Kassaflöden från investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella och materiella tillgångar	-84 792	-52 798	-216 005	-105 035
Investeringar i finansiella tillgångar	-	-	-	-
Kassaflöden från investeringsverksamheten (B)	-84 792	-52 798	-216 005	-105 035
Kassaflöden från finansieringsverksamheten				
Aktieemission och andra ägartillskott	2 865 287	-	3 066 885	2 169 373
Inbetalt (+) eller ej inbetalt (-) fritt eget kapital	-500 000	-	-500 000	-
Upptagna lån	-	-	808 639	-
Amortering av lån	-808 640	-	-1 000 462	-
Kassaflöden från finansieringsverksamheten (C)	1 556 647	-	2 375 062	2 169 373
PERIODENS KASSAFLÖDE (A+B+C) (ökning+ / minskning-)	771 325	-604 780	470 881	171 741
Likvida medel vid periodens början	524 022	1 435 343	830 563	658 822
Valutaeffekt i likvida medel	1 981	-	-4 116	-
Likvida medel vid periodens slut	1 297 328	830 563	1 297 328	830 563

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

1.1.2021 – 31.12.2021

(EUR)	Aktiekapital	Fond med inbetalt, fritt, eget kapital	Omräknings-reserv	Balanserad vinst eller resultat	Summa eget kapital
Vid periodens ingång	82 297	12 645 906	-964	- 10 946 450	1 780 789
Nyemission (reg. Jan-2022)		2 865 286			2 865 286
Förändring i fond med fritt, eget kapital		201 598			201 598
Omräkningsreserv			-2 091		-2 091
Utdelning					
Årets resultat				-2 386 764	-2 386 764
Summa vid periodens utgång	82 297	15 712 790	-3 055	-13 333 214	2 458 818

1.1.2020 – 31.12.2020

(EUR)	Aktiekapital	Fond med inbetalt, fritt, eget kapital	Omräknings-reserv	Balanserad vinst eller resultat	Summa eget kapital
Vid periodens ingång	82 297	10 476 533	18 992	-8 765 615	1 812 207
Nyemission		2 169 373			2 169 373
Förändring i fond med fritt, eget kapital					
Omräkningsreserv			-19 956		-19 956
Utdelning					
Årets resultat				-2 180 835	-2 180 835
Summa vid periodens utgång	82 297	12 645 906	-964	-10 946 450	1 780 789

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

(EUR)	1.10.2021 -	1.10.2020 -	1.1.2021 -	1.1.2020 -
	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020
	Kv 4	Kv 4	Helår	Helår
Nettoomsättning	-	0	-	31 363
Övriga intäkter	-	0	533	-
Material och tjänster				
<i>Material och förbrukningsvaror</i>				
Inköp under räkenskapsåret	-791	-4 938	-791	-4 938
Lagerförändring	-4 398	4 938	-4 398	4 938
Externa tjänster	17 285	-36 688	-14 315	-119 997
Summa material och tjänster	12 096	-36 688	9 126	-119 997
Personalkostnader				
Löner och förmåner	-19 100	-20 733	-51 081	-21 133
Summa personalkostnader	-19 100	-20 733	-51 081	-21 133
Avskrivningar och nedvärderingar				
Avskrivningar enligt plan	-84 750	-137 069	-335 538	-410 165
Extraordinära nedskrivningar	-	-	-	-
Avskrivningar och nedvärderingar totalt	-84 750	-137 069	-335 538	-410 165
Övriga rörelsekostnader	-238 350	-122 972	-760 877	-617 008
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-330 104	-317 462	-1 137 837	-1 136 940
Finansiella intäkter och kostnader				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	54 665	917	60 631	7 273
Räntekostnader och liknande resultatposter	-378 761	-121 444	-547 197	-326 802
Summa finansiella intäkter och kostnader	-324 096	-120 527	-486 566	-319 529
RESULTAT FÖRE BOKSLUTSDISPOSITIONER OCH SKATTER	-654 200	-437 989	-1 624 403	-1 456 469
Inkomstskatter	-	-	-	-
ÅRETS RESULTAT	-654 200	-437 989	-1 624 403	-1 456 469

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

(EUR)	31.12.2021	31.12.2020
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Utvecklingskostnader	619 117	734 284
Summa immateriella tillgångar	619 117	734 284
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Övriga materiella tillgångar	-	50 819
Summa materiella tillgångar	-	50 819
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Ägandeskap i koncernföretag	2 756 886	1 795 583
Summa finansiella tillgångar	2 756 886	1 795 583
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	3 376 003	2 580 685
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Varulager m.m.</i>		
Råvarulager och förnödenheter	-	4 398
Summa varulager m.m.	-	4 398
<i>Långfristiga fordringar</i>		
Långfristiga fordringar inom koncernen	-	-
Summa långfristiga fordringar	-	-
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	-	-
Kortfristiga fordringar inom koncernen	105 583	86 548
Lånefordringar	-	13 500
Övriga kortfristiga fordringar	538 047	28 151
Summa kortfristiga fordringar	643 630	128 199
Kassa och bank	1 105 379	229 825
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR	1 749 009	362 422
TILLGÅNGAR TOTALT	5 125 012	2 943 109

(EUR)	31.12.2021	31.12.2020
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	82 297	82 297
<i>Övriga fonder</i>		
Ej registrerat fritt eget kapital	2 865 286	-
Fond för inbetalt fritt eget kapital	12 847 504	12 645 906
Vinst (förlust från föregående räkenskapsperioder)	-10 120 767	-8 639 041
Räkenskapsperiodens vinst (förlust)	-1 624 403	-1 456 469
SUMMA EGET KAPITAL OCH RESERVER	4 049 917	2 632 693
SKULDER		
<i>Långfristiga skulder</i>		
Övriga långfristiga skulder	-	191 822
Summa långfristiga skulder	-	191 822
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Leverantörsskulder	155 835	55 607
Kortfristiga skulder inom koncernen	840 047	58 904
Övriga kortfristiga skulder	79 213	4 082
Summa kortfristiga skulder	1 075 095	118 593
SUMMA SKULDER	1 075 095	310 416
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	5 125 012	2 943 109

KASSAFLÖDESANALYS FÖR MODERBOLAGET

(EUR)	1.10.2021 -	1.10.2020 -	1.1.2021 -	1.1.2020 -
	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020
	Kv 4	Kv 4	Helår	Helår
Kassaflöden från rörelseverksamheten				
Resultat efter skatt	-654 200	-437 989	-1 624 403	-1 456 469
Justeringar för Icke-kassaflödespåverkande poster	84 749	137 069	335 538	410 165
Finansiella intäkter och kostnader	324 097	120 527	486 567	319 529
Kassaflöden före förändring av driftskapital	-245 354	-180 393	-802 298	-726 775
Förändring av driftskapital				
Ökning (-) eller minskning (+) av omsättningstillgångar	-11 274	397 334	-20 980	-1 219 672
Ökning (-) eller minskning (+) av lager	4 398	-4 398	4 398	-4 398
Ökning (-) eller minskning (+) av kortfristiga räntefria rörelseskulder	849 281	55 315	947 700	-143 148
Kassaflöden från rörelsen före finansiella poster och skatter	597 051	267 859	128 820	-2 093 993
Utbetalda räntor och övriga finansiella kostnader	-444 850	-114 170	-547 197	-319 529
Erhållna räntor och övriga finansiella intäkter	60 630	-	60 630	6 356
Kassaflöden från rörelsen (A)	212 831	153 689	-357 747	-2 407 166
Kassaflöden från investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella och materiella tillgångar	-41 337	-47 488	-169 553	-96 237
Investeringar i finansiella tillgångar	-971 892	-	-971 892	-
Kassaflöden från investeringsverksamheten (B)	-1 013 229	-47 488	-1 141 445	-96 237
Kassaflöden från finansieringsverksamheten				
Aktieemission och andra ägartillskott	2 865 287	-	3 066 885	2 169 373
Inbetalt (+) eller ej inbetalt (-) fritt eget kapital	-500 000	-	-500 000	-
Upptagna lån	-	-	808 639	-
Amortering av lån	-808 640	-	-1 000 462	-
Kassaflöden från finansieringsverksamheten (C)	1 556 647	-	2 375 062	2 169 373
PERIODENS KASSAFLÖDE (A+B+C) (ökning+ / minskning-)	756 249	106 201	875 870	-334 030
Likvida medel vid årets början	349 130	125 331	229 509	565 562
Likvida medel vid årets slut	1 105 379	231 532	1 105 379	231 532

DEFINITIONER OCH ORDLISTA

Allmänt

Alla belopp i tabeller är i euro om inget annat anges. Alla värden inom parentes är jämförelsesiffror för samma period föregående år om inget annat anges.

Nyckeltalsdefinitioner

Nedan anges Enersize definitioner av ett antal alternativa nyckeltal. Enersize bedömer att dessa alternativa nyckeltal används av vissa investerare, värdepappersanalytiker och andra intressenter som kompletterande mått på resultatutveckling och finansiell ställning. Dessa alternativa nyckeltal har, om inget annat anges, inte reviderats och dessutom bör sådana alternativa nyckeltal, såsom Enersize definierat dem, inte jämföras med andra nyckeltal med liknande namn som används av andra bolag. Detta beror på att dessa alternativa nyckeltal inte alltid definieras på samma sätt och andra bolag kan ha beräknat dem på ett annat sätt än Enersize.

Marginaler	Definition/beräkning	Syfte
Bruttomarginal, %	Bruttoresultat i relation till nettoomsättning.	Används för att mäta lönsamhet från den ordinarie verksamheten.
Rörelsemarginal (EBIT-marginal), %	Rörelseresultat i relation till nettoomsättningen.	Bolaget anser att rörelsemarginal är ett användbart nyckeltal tillsammans med omsättningstillväxt vid övervakning av värdeskapande.
Vinstmarginal, %	Periodens resultat efter skatt i relation till nettoomsättning.	Nyckeltal som visar hur mycket värde som tillfaller aktieägare i bolaget.
Avkastning	Definition/beräkning	Syfte
Soliditet, %	Egna kapitalets andel av balansomslutningen.	Bolaget har valt att redovisa nyckeltalet Soliditet då det visar på bolagets fortlevnadsgrad.
Data per aktie	Definition/beräkning	Syfte
Antal aktier	Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång.	
Antal aktier i genomsnitt	Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.	
Resultat per aktie, före utspädning	Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.	
Resultat per aktie, efter utspädning	Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier efter utspädning.	
Övriga definitioner	Definition/beräkning	Syfte
Nettoomsättning	Bolagets intäkter från den ordinarie verksamheten.	
Rörelseresultat (EBIT)	Rörelseresultat före finansiella poster.	
Resultat	Periodens resultat efter skatt.	
Balansomslutning	Summan av bolagets samtliga tillgångar.	
Kassaflöde från rörelsen	Kassaflöde från den löpande verksamheten inklusive förändring i rörelsekapital och före kassaflöde från investerings- och finansieringsverksamheten.	Kassaflöde från den löpande verksamheten används som ett mått på det kassaflöde som verksamheten genererar före investeringar och finansiering.
Medelantalet anställda	Genomsnittligt antal anställda i bolaget under perioden.	

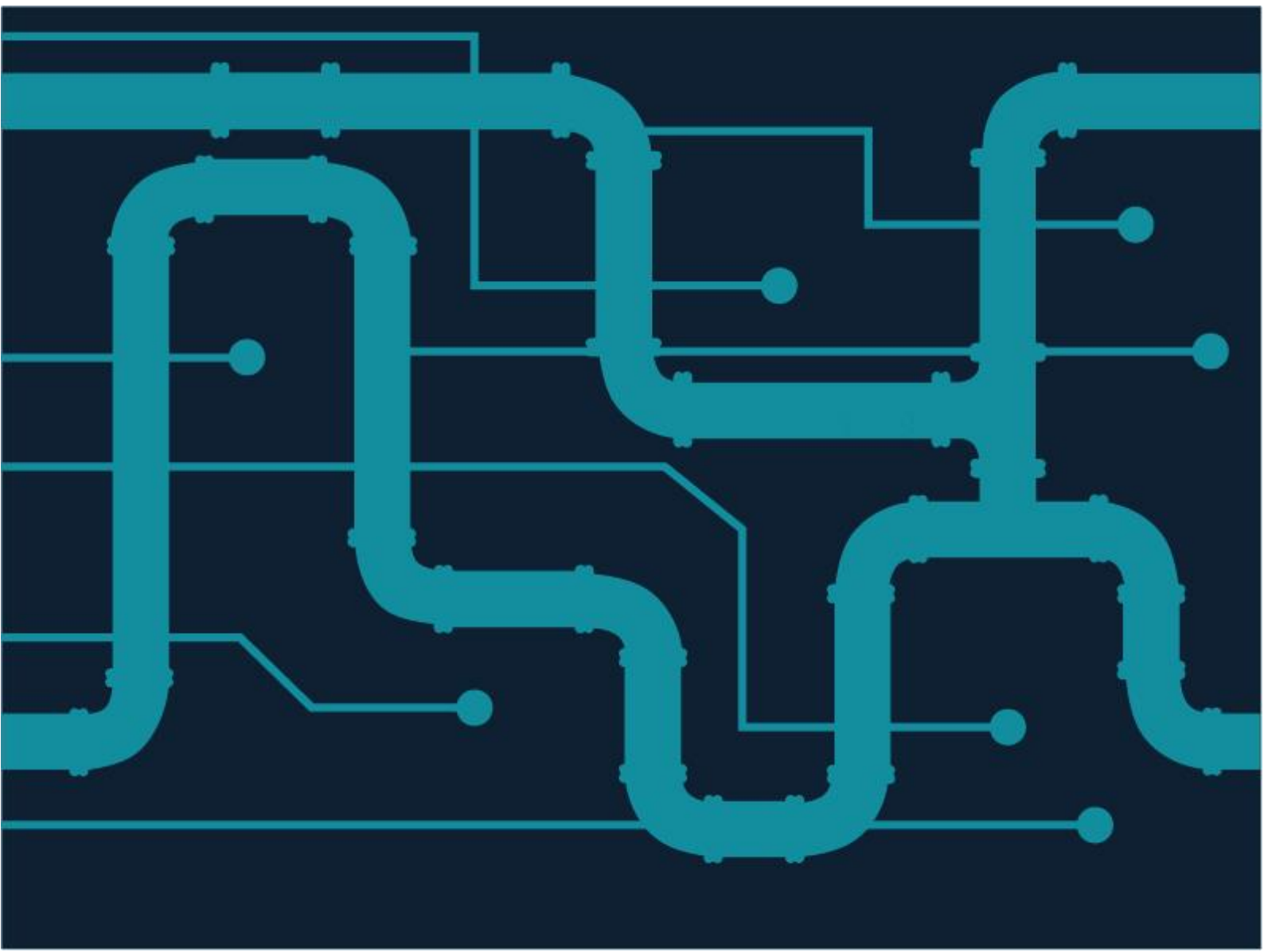


Anders Sjögren, VD
Tel: +46 730 76 35 30
E-post: anders.sjogren@enersize.com

Erik Sundqvist, CFO
Tel: +46 720 92 83 62
E-post: erik.sundqvist@enersize.com

Enersize delivers smart software, tools and services for energy optimization of industrial compressed air. Resulting from the merger of three Nordic companies, Enersize customers benefit from the heritage and experience of over 7000 projects. Our expertise and the commitment of our people has made us a recognized global leader in compressed air efficiency software. The company is listed on Nasdaq Stockholm First North Growth Market under the ticker: ENERS

For more information visit enersize.com

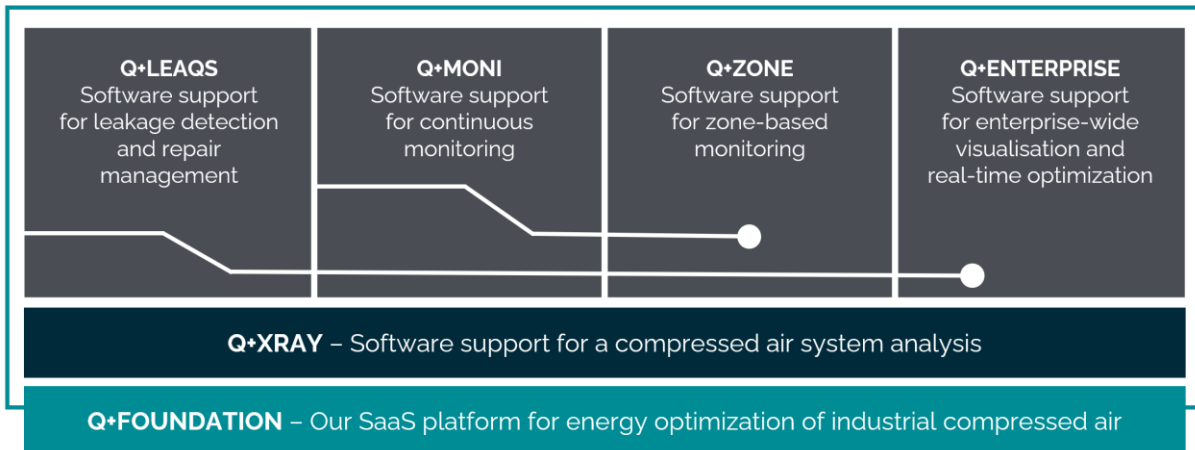


DET NYA ENERSIZE

Låt oss presentera vad vi har skapat! Ni som följt Enersize kommer att tydligt se förändringen. Våra mjukvarutjänster paketeras i vad vi kallar "Compressed Air Services" som bygger på en grund av kunskap och immaterialrätt. Enersize är nu unikt positionerat med en så komplett produktportfölj som kan stötta arbetet från start till ett väl underhållet tryckluftssystem. En stor skillnad mot andra aktörer är att vi alltid tittar på hela tryckluftssystemet och att resultat i form av reparerade läckage är en del av det förväntade resultatet. Det är svårare än det kan låta och något vi är stolta över!

Compressed Air Services

The Enersize Software-as-a-Service suite for energy optimization of industrial compressed air

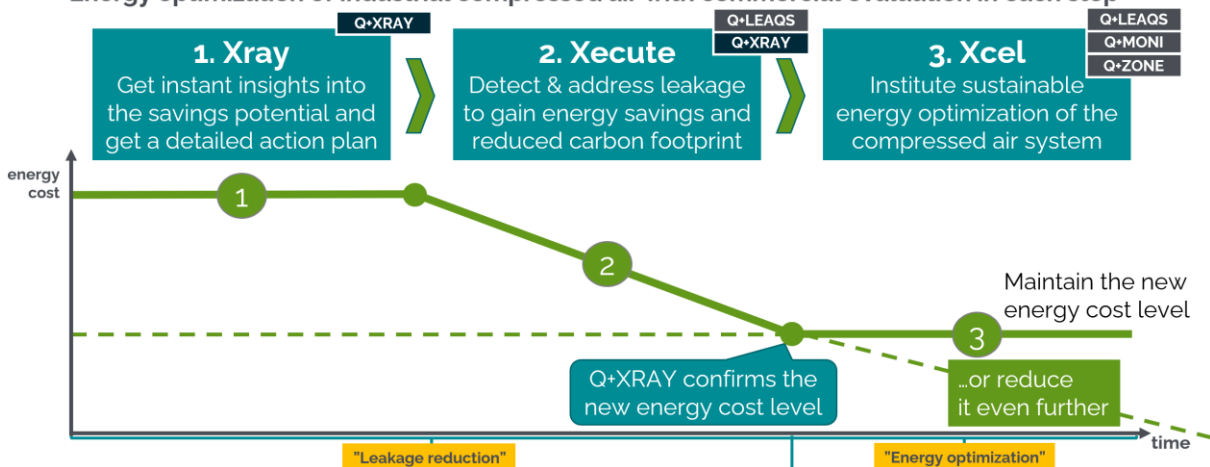


Vi har också upprättat en repetitiv 3-stegsmodell för leveransen med kommersiell validering mellan varje steg för att säkerställa lönsamhet för kunden.

1. **Xray**
 Vi läser och analyserar den aktuella situationen med hjälp av batteridrivna mobila sensorer för att fånga och registrera data med 1 sekunds upplösning.
2. **Xecute**
 Vi hittar och reparerar läckage i systemet, minskar energikostnaden för tryckluft och bekräftar besparingarna med en andra "Xray".
3. **Xcel**
 Vi inför hållbar energioptimering av tryckluftssystemet. Genom att skapa kontinuerlig övervakning stöder vi datadrivna beslut, håller läckage i kontroll och optimerar tryckluftssystemet ytterligare.

A 3-step process to energy excellence

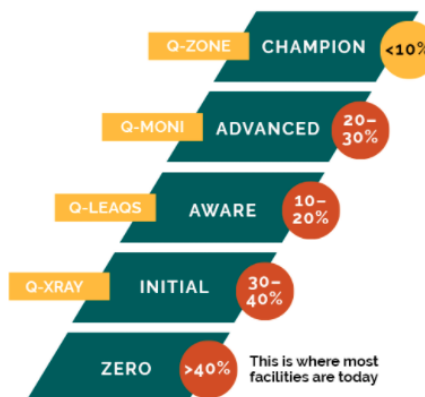
Energy optimization of industrial compressed air with commercial evaluation in each step



Då kunskapsnivån om potentialen för energioptimering av tryckluft generellt är låg inom industrin har vi skapat en kunskapsstege som kan användas för att se var en kund befinner sig och utmana till ökad förståelse och förbättrat underhåll. Vi har även utvecklat ett bibliotek med produktinformation, kundcase, allmän information om energioptimering av tryckluft och ett "boot camp" i form av en utbildningsmiljö med tillhörande "quiz" för att verifiera kunskapsnivån.

The journey towards energy excellence

For most organizations the journey towards excellence is a step-by-step process, from initial awareness of the state of the compressed air system, to becoming champions in energy excellence. Continuous monitoring to generate facts and data driven decisions is an important step to reaching maximum energy optimization of industrial compressed air.



[Test your knowledge. Take the quiz here!](#)

Bolaget når skalbarhet genom ett starkt ekosystem för partners. Vi fokuserar på partners som är väletablerade som pålitliga leverantörer av tjänster och / eller komponenter till företag som är beroende av industriell tryckluft. Vi erbjuder våra partners ökad komponentförsäljning och ökade servicetimmars till följd av energioptimering av tryckluft. Vi erbjuder dem också återkommande intäkter för att säkerställa ett långsiktigt incitament.



Vi har skapat utbildningspaket för våra partners och redan genomfört utbildningar av tekniker till en partner och fler sessioner är planerade. Utbildningen är helt nödvändig för att en partner ska kunna göra arbetet hos kund på ett effektivt sätt med hjälp av Enersizes Compressed Air Services.

Training, awareness & change in attitude

Check out our training courses to find out what is the best option for you and your team

Q-RAY

Prerequisite: Technicians participating in training need at least a 2-year background as an industrial service technician or similar experience.

Steps:

- Online training to capture background on Q-RAY
- 3-day virtual theory training with our subject matter experts
- 3-day on-site training delivering initial system analysis under guidance of our subject matter experts
- Passing the certification exam: Certified Q-PROFESSIONAL (Q-RAY) and a badge containing the logo: "Q-RAY"

Prerequisite: Technicians need at least a 2-year background as an industrial service technician or similar experience.

Steps:

- Online training to capture background on Q-RAY
- 3-day virtual theory training with our subject matter experts
- 3-day on-site training delivering initial leakage survey work under guidance of our subject matter experts
- Passing the certification exam: Certified Q-PROFESSIONAL (Q-LEAK) and a badge containing the logo: "Q-LEAK"

Enersize Academy
 At Enersize Academy, we train and certify all partners before they deliver their service independently.

Maturity Ladder—supporting energy optimization of compressed air

Level	Leakage Level	Key Characteristics
Champion	<10%	<ul style="list-style-type: none"> Zone based monitoring Optimized air system pressure Compressors are well controlled Leakage levels under 20% Price tag on compressed air
Advanced	10-20%	<ul style="list-style-type: none"> Continuous monitoring Predicting lack of redundancy Optimizing the demand system design Regular staff training for staff Active leakage management Leakage levels 20-30%
Aware	20-30%	<ul style="list-style-type: none"> Basic reactive maintenance Awareness and interest in leakage management Leakage levels 20-30%
Initial	30-40%	<ul style="list-style-type: none"> Addressing major issues Inappropriate use of compressed air Leakage levels 30-40%
>40%	>40% leakage level	<ul style="list-style-type: none"> Lacking awareness of compressed air energy gains No active leakage management Limited compressed air maintenance

Faktum är att vi börjat fundera på partnerskap i form av så kallad "franchising", dvs att vi levererar ett färdigt paket för en ny partner att komma igång; allt ifrån sälj- och marknadsföringsstöd till våra mjukvarusystem och utbildningar. Problemen är desamma överallt i världen så en sådan modell torde kunna bli framgångsrik och ännu mer lyfta fram det unika med vårt koncept som gör energioptimering av industriell tryckluft enkelt.

I mars började vi skicka ut nyhetsbrev och vi har börjat använda oss aktivt av LinkedIn för marknadsföring för att synas mer och dra in "leads" till oss och våra partners. Detta ser jag som ett genombrott, men det är inte en engångshändelse utan en del av en långsiktig strategi att synas mer. Det ska bli intressant att se hur detta faller ut, speciellt när Covid-19 släpper sitt grepp om världen.

Do you want to learn more?

Visit enersize.com

START LIBRARY: RESEARCH, INSIGHTS, NEWS, EVENTS

The potential of savings is huge - up to 10% per year in compressed air energy costs

Enersize - Nordic energy optimization of industrial compressed air

The cheapest and fastest way to reduce the carbon footprint of your industrial compressed air system is to reduce energy consumption. Enersize delivers smart software and services for energy optimization of industrial compressed air. Resulting from the merger of three Nordic companies, Enersize customers benefit from the knowledge and experience of three of the world's leading experts in compressed air energy optimization. Our partners have made us an international global leader in compressed air efficiency software.

Anders Sjögren: Welcome to the new Enersize

Did you know that there is compressed air energy optimization software for energy optimization of industrial compressed air? Now there is! We are excited to announce that Enersize is now a global leader in compressed air energy optimization. Our partners have made us an international global leader in compressed air efficiency software.

Even small leaks generate huge costs

and sign up for our **Newsletter**

Newsletter #1, 2021

Save the date On 21 May 2021, we will launch **ENERSIZE**. *Applause & raising arms*

Welcome to the new Enersize

Energy optimization of industrial compressed air

Did you know that 20% of all energy consumed by industry is used for compressed air - and that 20% of that is wasted? Reduce your energy cost and carbon emissions and join us on the journey towards energy excellence. Enersize delivers smart software, tools and services for energy optimization of industrial compressed air.

Read more about the new Enersize here >>>

Collaboration Lab

Learn from the giants: Ron Marshall

Ron Marshall, Elvia Reinos and Bo-Karin are world renowned experts - the Giants - in the compressed air industry. We have teamed up with them to bring you the latest insights.

Read the latest insight from Ron >>>

Visit our Library

Articles and research on compressed air energy efficiency are available on the Library section of the Enersize website.

Learn more >>>

See our online **launch event** on <https://youtu.be/X8XjnpQ6IMg>

Enersize launch 2021

What's new

See the release video on youtube.

I det läge Enersize befinner sig är det oerhört viktigt med referenskunder, och vi arbetar med att bygga upp ett antal sådana som vi kan ha ett närmare samarbete med. De kan ge återkoppling till oss och bidra till att forma vår utveckling av mjukvaror och tjänster. För att facilitera detta har vi skapat ett Advisory Council där kunder, partners och Enersize kan diskutera möjligheter och utmaningar och dela erfarenheter.

Sedan i januari har vi skapat en grupp av produktägare som ansvarar för prioriteringar inom utvecklingen. Denna grupp är en förutsättning för att metodiskt och fokuserat utveckla Enersize framöver. Vi har nyligen inlett ett strategiskt samarbete med Sigma Industry Solutions inom Operations Technology (OT) då vi ofta rådfrågas av kunder och partners och inte sällan säljer utrustning som klassas som OT. Vi ämnar alltså inte själva djupdyka i utmaningar inom OT utan vårt arbete är helt fokuserat på att utveckla mjukvarorna och IT-sidan och vi kommer att möjliggöra betydligt enklare och mer flexibla vägar till att skicka data till vårt moln.

STRATEGIC INVESTMENT THEMES

ALIGNMENT
OPEN STANDARDS
USER EXPERIENCE
AUTOMATED
GLOBAL BUSINESS

Vårt fokus framöver är att avsluta affärer på den nya affärsmodellen och dra så många kunder som möjligt till steg 3, Xcel, där vi får återkommande intäkter och kunden kan utveckla sitt underhåll av tryckluft långsiktigt. Det vi kan säga säkert är att underhållet aldrig tar slut!

Den 11 maj genomförde vi ett "Spring Launch"; ett [event](#) som sker i samband med flera andra spännande aktiviteter, såsom första mötet av Advisory Council och ett antal marknadsaktiveter.

Välkomna till det Nya Enersize!

Team Enersize