

Boksluts- kommuniké

2022-01-01 – 2022-12-31

Kvartal 4

KORT OM ENERSIZE

- ENERSIZE UTVECKLAR OCH SÄLJER EN KOMPLETT TJÄNST FÖR ENERGIEFFEKTIVISERING, KOSTNADSBESPARING OCH FÖRBÄTTRING AV INDUSTRIELLA TRYCKLUFTSSYSTEM FÖR DEN GLOBALA TILLVERKNINGSINDUSTRIN
- TJÄNSTEN BYGGER PÅ EXPERTIS, INTELLIGENT "SOFTWARE-AS-A-SERVICE" (SaaS), UTBILDNING, OCH VÄLPAKETERAD LEVERANS HOS SLUTKUND
- MED ENERSIZE TJÄNST KAN KUNDER SOM INTE HAR RESURSER ATT UPPRÄTTHÅLLA KVALITETEN PÅ DEN PRODUKTIONSKRITISKA TRYCKLUFTEN TRYGGT LÄMNA ANSVARET TILL ENERSIZE
- FÖRSÄLJNING OCH DISTRIBUTION SKER DIREKT OCH I SAMARBETE MED LOKALA PARTNERS SOM UTBILDAS FÖR ATT KUNNA ERBJUDA SLUTKUNDER NYCKELFÄRDIGA HELHETSLÖSNINGAR

SAMMANFATTNING AV BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

Med "Bolaget" eller "Enersize" avses Enersize Oyj med det finska organisationsnumret 2317518-8, Enersize Advanced Research AB med det svenska organisationsnumret 559133-6846 eller kollektivt Enersize Group. Med "First North" avses Nasdaq First North Growth Market Stockholm.

Oktober – December 2022

- Nettoomsättningen för fjärde kvartalet 2022 uppgick till 39 112 (48 435) EUR.
- Rörelseresultat (EBIT) för fjärde kvartalet 2022 uppgick till -685 210 (-572 792) EUR.
- Resultat före bokslutsdispositioner och skatt för fjärde kvartalet 2022 uppgick till -952 490 (-901 294) EUR.
- Medelantalet anställda under fjärde kvartalet 2022 uppgick till 8,0 (14,0).

Januari – December 2022

- Nettoomsättningen för helåret 2022 uppgick till 182 893 (237 650) EUR.
- Rörelseresultat (EBIT) för helåret 2022 uppgick till -2 142 243 (-1 892 658) EUR.
- Resultat före bokslutsdispositioner och skatt för helåret 2022 uppgick till -2 421 048 (-2 386 764) EUR.
- Medelantalet anställda under helåret 2022 uppgick till 11,0 (11,0).

Väsentliga händelser under 2022

Fjärde kvartalet

- Genomför fullt garanterad företrädesemission om cirka 10,6 MSEK
- Avslutar processen med Finnish Batteries Oy avseende omvänt förvärv
- Effektiviserar organisationen - Sänker rörelsekostnaderna med 40% på helår
- Ingår exklusivt partnerskap med Fransk-Kinesiska Akila
- Tecknar avsiktsförklaring med amerikanska CTRL Systems
- Offentliggör slutligt utfall i företrädesemissionen - Tillförs ca 10,6 MSEK före emissionskostnader
- Beviljas anslag av Vinnova för projekt ISAVE

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Erhåller ny order från partnern SCOPP Solutions i Marocko
- Johan Olson tillsätts som ny VD, Alexander Fällström (f.d. ledamot) tar över som styrelseordförande
- Ny order och fördjupat engagemang med Scania
- Ingår vinstdelningsavtal med skånsk livsmedelsproducent kring energioptimering av tryckluft
- Offentliggör utfall för nyttjande av teckningsoptioner av serie 3/2023 - Tillförs ca 4,8 MSEK före emissionskostnader

Koncernens nyckeltal i sammandrag (se definitioner på sid. 17)

EUR	2022 Kv 4	2021 Kv 4	2022 Helår	2021 Helår
Nettoomsättning	39 112	48 435	182 893	237 650
Bruttomarginal, %	79	76	77	64
Rörelseresultat (EBIT)	-685 210	-572 792	-2 142 243	-1 892 658
Rörelsemarginal (EBIT-marginal), %	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat före skatt	-952 490	-901 294	-2 421 048	-2 386 764
Vinstmarginal	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,0012	-0,0039	-0,0029	-0,0102
Antal aktier	826 958 482	233 773 853	826 958 482	233 773 853
Antal aktier i genomsnitt	649 753 093	233 773 853	530 366 168	233 472 440
Soliditet, %	52,0	79,1	52,0	79,1
Balansomslutning	2 006 727	3 108 457	2 006 727	3 108 457
Kassaflöde från rörelsen	-497 098	-700 530	-1 664 757	-1 688 176
Medelantalet anställda	8,0	14,0	11,0	11,0

VD JOHAN OLSON HAR ORDET

Våren är på väg och vi ser ljusningar framåt för energiförsörjningen även om det av de flesta bedömare kommer vara kortsiktigt och innebära fortsatt mycket stora ansträngningar kommande vintrar. Enersize, som nämnts i tidigare Vd ord och i information via PM, satsar nu hårt på att omvandla Bolagets forsknings och utvecklings fokus mot marknad och försäljning. Det är därför en tydlig fördel att mycket fokus ligger på energifrågor både i industrin, som är vårt primära fokus, och bland företag, samhälle och individer i allmänhet.

Det blir allt tydligare att mer och mer på kort och medellång sikt kommer handla om att spara energi snarare än att bygga ut kapaciteten. För även om det går att bygga mer och smartare kommer det oundvikligen mötas av en allt bredare efterfrågan på främst el. Det blir för mig liksom för många andra alltmer tydligt att omställningen kommer kräva att vi accepterar en bredare utbyggnad av elanvändningen samtidigt som vi måste parera det med minskat slöseri och värna om effektiva och lönsamma lösningar. Det är sannolikt att vi inte kommer minska elbilsanvändningen för att ta ett tydligt exempel för det har fördelar jämfört med kol och olja baserade bränslen. Samtidigt är det ingen vinst om vi i andra änden måste framställa mer el från just kol och olja, som det ser ut just nu enligt IEA. Vi måste alltså både initialt och på medellång sikt möta det ökade smarta behovet av el med en minskning av dålig och ineffektiv elanvändning på annat håll.

Enersize har den lösningen! Genom att fokusera på onödiga utsläpp inom främst industrin kan vi bidra till mycket tydliga sänkningar av elanvändningen i samhället. De beräkningar som gjorts av forskningen, och som vi kunnat verifiera i verkligheten, säger att det motsvarar minst 5-15% av all industrins elförbrukning och det ska jämföras med EUs mål på 5% för den totala elförsörjningen. Således kommer vi med nyckeln för det avgörande steget enligt min bedömning för att på kort och medellång sikt komma till målet. Redan idag har vi sett en reduktion från hushåll och fastighetssektorn som gett en del av behovet. Men nu behövs det ett nytt större steg där industrin är en tydlig och uttalad part.

Varför har vi då inte överösts med nya order under hösten och vintern kan man ju undra? Det enkla svaret är som vanligt att saker tar tid och kostar pengar. Min förklaring ligger också i att vi inte har en tradition av att arbeta mot kund utan har haft fokus på forskning och utveckling samt varit organiserade på ett sätt som inte hjälpt. Under hösten har styrelsen arbetat mycket med att försöka stöpa om Bolaget och få fram en tydlig marknadsinriktning. Det har inneburit att en del personer sagts upp och att bolaget städats upp från en hel del kostnader och det syns också i denna rapport. Det är en svår sak att ställa om det vet vi alla men det är också kostsamt och svårt med en begränsad och trängd ekonomi som vi levt med sedan en par år. Genom att nu skära i främst onödiga kostnader kommer vi snabbt ner i så kallad Burn-rate och får en organisation som blir mycket mer flexibel och marknadsanpassad. Det kommer dock att ta en tid innan vi kommit ur tidigare åtagande och fullt ut fått frigjort resurser som behövs för en vändning av bolaget. 2022 har tagit mycket kostnader pga denna omställning och 2023 kommer fortsatt att präglas av detta som vi tidigare nämnt. Tanken är att resultaten ska börjar synas senare i höst och det beror mycket på att vår affärsmodell är baktung.

Vad gör vi då för att försöka snabba på omställningen? Det är viktigt att få en bättre och tydligare kommunikation med våra kunder både befintliga och potentiella vilket har varit en prioritet under vintern och det kommer vi fortsätta med under våren. Det kommer ge oss nya möjligheter att bredda vårt erbjudande och i dialog med såväl kunder som andra samarbetspartners blir det allt tydligare att man vill ha mer hjälp än vi förutspått tidigare. Vår lösning som tydligt visar på behoven hos varje industri sätter också fingret på en öm punkt hos många. Deras tid och brist på resurser är en tydlig anledning till att skjuta upp våra samarbeten. Industrin är stressad från flera håll och resurserna är begränsade. Detta gör att våra samarbeten kan bli ännu mer baktunga och det blir därför allt tydligare att en breddning från vår sida kan ge en tydlig uppsida både för befintliga erbjudande. För Enersize skapar det en ytterligare affärgren som ändå har en mycket tydlig koppling till vårt grunderbjudande av en IoT/SaaS tjänst. Det är en logisk breddning som gör oss mer kundanpassade och knyter oss närmare kunderna.

Under kommande period utforska vi detta vidare i samarbeten med såväl direktkunder som intresseorganisationer, Regioner och andra intressenter. Jag vill inte att detta ska tära mer på vår ekonomi utan i stället ske så organiskt som möjligt och faller det ut enligt plan ser vi sannolikt löpande resultat från detta i form av ökad omsättning från främst konsulttimmar i dess första steg och i fler långsiktiga monitoreringslösningar på sikt.

Vår grundmodell kommer fortsatt vara ett fokus men med stöd av bredare erbjudande som gör att vi förhoppningsvis kan se mindre baktunga affärer framgent även om vi bygger vår plan på långsiktiga och löpande intäkter.

Trängtläge trots emission? Enersize har haft en för stor kostym under många år och det har blivit uppenbart för mig sedan i somras då jag valdes in i styrelsen. Vi har därför arbetat som jag nämnt ovan mycket intensivt med att ta reda på vart bolaget står, vart vi är på väg och var vår marknad finns och hur vi kan nå den. Till detta kom stora kostnader från beslut om att försöka skapa ett omvänt förvärv med Terra factory som inte föll ut på det sätt som förra styrelsen förutspått och önskat. Det tog så klart mycket tid och fokus initialt från både styrelse och organisationen och det har vi lidit av både kostnads- och marknadsmässigt. Nu är det avslutat och det var enligt min bedömning ett korrekt beslut även om det påverkat Bolagets ekonomi negativt då man verkade helt ha förlitat sig på denna lösning tidigare och inte haft fokus alls på ekonomin i bolaget. Nu ser vi andra möjligheter och dialoger om samarbeten finns på många olika nivåer och min tilltro till att styrelsen tar detta vidare på sin kant samtidigt som jag och Bolagets personal parallellt skapar nya kunder, samarbeten och projekt. Jag ser allt mer ljus på framtiden även om det ser mörkt ut för aktiemarknaden i stort. Vår inriktning ligger i tiden och kommer enligt min bedömning att börja bära frukt under året och kryddas extra med en breddning som kan ske mer eller mindre organiskt.

Tuffa tider kräver tuffa åtgärder men framför allt kräver det samarbete, fokus på förbättringar och hjälp till självhjälp och det kan Enersize leverera framåt...

Johan Olson
VD, Enersize

FINANSIELL INFORMATION FÖR KONCERNEN

Försäljningsutveckling

Nettoomsättning för fjärde kvartalet uppgick till 39 112 (48 435) EUR och för helåret till 182 893 (237 650) EUR, vilket är en minskning med 19 respektive 23 procent jämfört med motsvarande kvartal och helår 2021. Den negativa försäljningsutvecklingen avviker mot uppsatta mål men Bolaget har efter omorganisering av verksamheten, goda förhoppningar om positiv försäljningsutveckling under 2023.

Resultat

Resultat före bokslutsdispositioner och skatt uppgick under fjärde kvartalet till -952 490 (-901 294) EUR och för helåret till -2 421 048 (-2 386 764) EUR. Det negativa resultatet är i paritet med föregående år och beror på utebliven försäljning i kombination med för stor kostnadsmassa. Bolaget kommunicerade i slutet av 2022 att man beslutat om ett besparingsprogram, vilket uppskattningsvis kommer sänka Bolagets rörelsekostnader med ca 40%. Besparingseffekten började synas redan i december-22 men förväntas få full effekt i slutet av kvartal 1 2023.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflöde

Kassaflödet under fjärde kvartalet uppgick till 571 304 (771 325) EUR. Kassaflödet från rörelsen uppgick till -497 098 (-700 530) EUR till följd av det negativa rörelseresultatet, räntekostnader avseende bryggfinansiering samt emissionskostnader, vilket kompensades med ett positivt kassaflöde från finansieringsverksamheten om 1 068 402 EUR.

Investeringar

Under fjärde kvartalet uppgick investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar till 0 (-84 792) EUR. Historiskt har denna investering främst avsatt Bolagets aktivering av utvecklingsutgifter men till följd av uppsagd och arbetsbefriad personal har inte några av dessa relaterade kostnader aktiverats.

Inga investeringar i finansiella anläggningstillgångar har gjorts under fjärde kvartalet.

Förändring likvida medel

Likvida medel ökade under fjärde kvartalet med 571 304 (771 325) EUR till 896 430 (1 297 328) EUR.

Soliditet

Bolagets soliditet per den 31 december 2022 uppgick till 52,0 (79,1) procent.

Kapitalsituation

Under fjärde kvartalet genomförde Bolaget en fullt garanterad företrädesemission, vilket innebar att Enersize tillfördes totalt cirka 10,6 MSEK före emissionskostnader om ca -2,4 MSEK. Antalet aktier ökade med 354 410 778 st till 826 958 482 st.

Utfallet innebär att Bolaget säkrat Enersize rörelsekapital under resterande del av 2022 samt första halvåret 2023. Emissionslikviden kommer möjliggöra fortsatt etablering av den nya affärsmodellen samt fokuserat marknads- och försäljningsarbete i syfte att öka försäljningen av Bolagets nya koncept och mjukvarulösning.

Styrelsen fortsätter att aktivt utvärdera olika finansieringsalternativ för att säkerställa Bolagets långfristiga finansiering och optimala kapitalstruktur. Detta för att stödja den pågående marknadsetableringen av Enersize nya affärsmodell, som bygger på långsiktiga kundkontakt med potential att uppnå stabila återkommande intäkter.

AKTIEN OCH AKTIEÄGARNA

Det finns ett aktieslag i Enersize. Bolagets aktie är noterad på Nasdaq First North Stockholm under symbolen "ENERS". Antal aktier i Enersize per den 31:e december 2022: 826 958 482 aktier (233 773 853).

Den 31:e december 2022 hade Enersize 3 983 aktieägare.

Teckningsoptioner

Teckningsoptioner av serie 1/2021:

Den föregående Styrelsen i Enersize har med stöd av bemyndigandet från den extra bolagsstämman den 30:e mars 2021, under kalenderåret 2021 beslutat om att införa ett optionsprogram till styrelse och anställda i Bolaget, omfattande 25 000 000 teckningsoptioner. En (1) teckningsoption berättigar till teckning av en (1) ny aktie till en lösenkurs om 0,48 SEK per aktie. Teckningsperioden för aktier sträcker sig mellan den 1:e april 2024 och den 30:e juni 2024. Därav tilldelades 5 596 000 teckningsoptioner till Anders Sjögren (VD), 5 130 000 teckningsoptioner till Anders Lundström (styrelseordförande t o m juni 2022) samt 5 130 000 teckningsoptioner till Stefan Kaiser (styrelseledamot t o m juni 2022).

Teckningsoptioner riktade till nyckelpersoner i Enersize

Styrelsen beslutade den 20:e mars 2017 att, med stöd av aktieägarnas enhälliga besluts bemyndigande den 3:e februari 2017, rikta optionsprogram till Sami Mykkänen och Christian Merheim. Sammanlagt 2 232 500 teckningsoptioner riktades till Sami Mykkänen och sammanlagt 1 083 000 teckningsoptioner riktades till Christian Merheim. Teckningsoptionerna berättigar till teckning av maximalt 3 315 500 nya aktier. Teckningstiden för aktier med Sami Mykkänens teckningsoptioner är 20:e mars 2017 – 31:e december 2024 och teckningskursen för en aktie är 0,000002 EUR. Teckningskursen har bestämts enligt ett avtal om teckningsoptioner ingått 30:e september 2014. Teckningstiden för aktier med Christian Merheims teckningsoptioner inleds vid den tidigaste av följande tidpunkter: a) då det volymviktade snittpriset för Bolagets aktier vid First North varit minst 6.02 SEK under fyra (4) efter varandra följande veckor, eller b) när teckningspriset för Bolagets aktier i en emission eller priset för Bolagets aktier i aktieöverlåtelse som omfattar minst en (1) procent av Bolagets aktier, har varit minst 6.02 SEK per aktie. Teckningstiden för aktier är fem (5) år. Teckningskursen för en aktie är 0,22 SEK. Teckningskursen har bestämts enligt ett avtal om teckningsoptioner ingått 20:e april 2016. Enersize meddelade den 31:e maj 2022 att insynspersonen och styrelseledamoten Sami Mykkänen avser att nyttja hela sitt innehav av teckningsoptioner av serie 1/2017.

Totala antalet utestående teckningsoptioner vid periodens utgång uppgick till 28 315 500 stycken, som berättigar till teckning av 28 315 500 aktier vilket motsvarar en potentiell utspädning om 5,99 procent. Utestående optioner är, i enlighet med beskrivningarna ovan, inte tilldelade den styrelse som tillträdde i juni 2022.

Ägarstruktur den 13 februari 2023

Namn	Antal aktier	Andel %
Futur Pension	103 385 601	13,1
Avanza Pension	44 343 115	5,6
Nordnet Pensionsförsäkring AB	31 935 260	4,1
Staffansgården i Trää AB	18 134 219	2,3
J.O. Möllerström Brothers Operation	17 236 228	2,2
Ironblock AB	13 039 508	1,7
Nordnet i Livsförsäkring AS	12 620 845	1,6
Per Karlsson	12 364 200	1,6
Torsion Invest AB	10 943 638	1,4
Övriga aktieägare	562 955 868	66,4
Totalt	826 958 482	100,0

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Anställda

Medelantalet anställda uppgick under fjärde kvartalet till 8,0 (14,0) och för helåret till 11,0 (11,0).

Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående uppgick under fjärde kvartalet till 71 161 (58 772) EUR och under helåret till 257 823 (249 970) EUR, i form av konsultarvoden som utbetalats till följande Bolaget närstående personer: Thomas Bengtsson (Interim CFO), Anders Lif (Sälj- och marknadschef), Anders Lundström (f.d. styrelseordförande), Stefan Kaiser (f.d. styrelseledamot) samt Johan Olson (Styrelseordförande). Samtliga transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

Principer för delårsrapportens upprättande

Delårsrapporten är upprättad i enlighet med finska bokföringslagen, finska författningar samt övriga i Finland gällande redovisningsprinciper (Finnish Accounting Standards, FAS).

Allmänna risker och osäkerhetsfaktorer i affärsverksamheten

Omvärldssituationen har under stora delar av 2022 präglats av en negativ geopolitisk och makroekonomisk utveckling, bl.a. till följd av Rysslands militära angrepp mot Ukraina, vilket medfört ökad inflation, stigande räntor och en svagare ekonomisk utveckling i Europa och omvärlden. Situationen kan påverka investeringsbeslut hos Enersizes kunder samt innebära dyrare materialkostnader. En effekt av omvärldssituationen är samtidigt ökade elpriser och som bedöms kvarstå på en hög nivå under lång tid framöver. Höga elpriser på nuvarande nivåer kan i förlängningen innebära en betydligt ökad efterfrågan på energieffektiviseringsåtgärder.

Bolagets finansiella ställning är ansträngd och uppfyller därmed inte i dagsläget kraven för going concern så för fortsatt normal drift är Bolaget i behov av kapital, vilket nu är styrelsens absolut främsta uppgift att säkerställa. Ambitionen är att frågan avseende kapitalanskaffning ska vara löst före publicering av årsredovisningen. Om så inte sker, kan Bolaget behöva minska sina kostnader ytterligare och skriva ned upptagna tillgångar i balansräkningen.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte granskats av Bolagets revisor.

Finansiell kalender

Bolaget upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport efter varje kvartalsskifte. Kommande finansiell information är planerad enligt följande:

- Årsredovisning 2022 2023-04-28
- Delårsrapport kvartal 1, 2023 2023-05-29
- Delårsrapport kvartal 2, 2023 2023-08-29
- Delårsrapport kvartal 3, 2023 2023-11-28
- Bokslutskommuniké kvartal 4, 2023 2024-03-08

Årsstämma och årsredovisningens tillgänglighet

Årsstämma kommer att hållas den 23:e maj 2023 i Stockholm. Enersize årsredovisning för räkenskapsåret 2022 kommer att finnas tillgänglig för nedladdning på Bolagets hemsida (enersize.com) senast tre veckor innan årsstämman.

Certified Adviser

Mangold Fondkommission AB

Telefon: +46(0)8 503 01 550

E-post: ca@mangold.se

Avlämnande av bokslutskommuniké
Helsingfors, den 31:e mars 2023, Enersize Oyj
Styrelsen

RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN

(EUR)	1.10.2022 -	1.10.2021 -	1.1.2022-	1.1.2021 -
	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021
	Kv 4	Kv 4	Helår	Helår
Nettoomsättning	39 112	48 435	182 893	237 650
Aktiverat arbete för egen räkning	0	38 464	246 736	160 632
Övriga intäkter	703	12 097	27 703	20 991
Material och tjänster				
<i>Material och förbrukningsvaror</i>				
Inköp under räkenskapsåret	-1 719	-27 134	-29 949	-97 827
Lagerförändring	-6 523	-1 605	-12 350	-3 089
Externa tjänster	-	17 285	-	14 316
Summa material och tjänster	-8 242	-11 454	-42 299	-86 600
Personalkostnader				
Löner och förmåner	-287 979	-269 942	-1 071 044	-935 575
Summa personalkostnader	-287 979	-269 942	-1 071 044	-935 575
Avskrivningar och nedvärderingar				
Avskrivningar enligt plan	-103 260	-98 052	-352 407	-387 918
Extraordinära nedskrivningar	-	-	-	-
Avskrivningar och nedvärderingar totalt	-103 260	-98 052	-352 407	-387 918
Övriga rörelsekostnader	-325 544	-292 340	-1 133 824	-901 838
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-685 210	-572 792	-2 142 243	-1 892 658
Finansiella intäkter och kostnader				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	1 498	54 665	32 363	60 642
Räntekostnader och liknande resultatposter	-268 779	-383 167	-311 168	-554 748
Summa finansiella intäkter och kostnader	-267 280	-328 502	-278 805	-494 106
RESULTAT FÖRE BOKSLUTSDISPOSITIONER OCH SKATTER	-952 490	-901 294	-2 421 048	-2 386 764
Inkomstskatter	-	-	-	-
ÅRETS RESULTAT	-952 490	-901 294	-2 421 048	-2 386 764

BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN

(EUR)	31.12.2022	31.12.2021
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Immateriella rättigheter	41 371	112 798
Utvecklingskostnader	645 925	619 117
Goodwill	304 554	355 314
Summa immateriella tillgångar	991 851	1 087 229
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Verktyg och installationer	13 944	20 342
Övriga materiella tillgångar	-	-
Summa materiella tillgångar	13 944	20 342
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	1 005 795	1 107 571
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Varulager m.m.</i>		
Råvarulager och förnödenheter	28 341	43 678
Summa varulager m.m.	28 341	43 678
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	19 825	35 306
Lånefordringar	-	-
Övriga fordringar	56 336	624 574
Summa kortfristiga fordringar	76 161	659 880
Kassa och bank	896 430	1 297 328
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR	1 000 932	2 000 886
TILLGÅNGAR TOTALT	2 006 727	3 108 457

(EUR)	31.12.2022	31.12.2021
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	82 297	82 297
<i>Övriga fonder</i>		
Ej registrerat fritt eget kapital	90 103	2 865 286
Fond för inbetalt fritt eget kapital	16 691 090	12 847 504
Vinst (förlust från föregående räkenskapsperioder)	-13 333 214	-10 946 450
Omräkningsreserv	-65 680	-3 055
Räkenskapsperiodens vinst (förlust)	-2 421 048	-2 386 764
SUMMA EGET KAPITAL OCH RESERVER	1 043 548	2 458 818
SKULDER		
<i>Långfristiga skulder</i>		
Övriga långfristiga skulder	-	-
Summa långfristiga skulder	-	-
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Leverantörsskulder	90 152	216 252
Övriga kortfristiga skulder	573 056	327 923
Reserver och upplupna kostnader	299 970	105 464
Summa kortfristiga skulder	963 179	649 639
SUMMA SKULDER	963 179	649 639
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	2 006 727	3 108 457

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

(EUR)	1.10.2022 - 31.12.2022 Kv 4	1.10.2021 - 31.12.2021 Kv 4	1.1.2022 - 31.12.2022 Helår	1.1.2021 - 31.12.2021 Helår
Kassaflöden från rörelseverksamheten				
Rörelseresultat	-952 490	-901 294	-2 421 049	-2 386 764
Justeringar för icke-kassaflödespåverkande poster	179 366	98 053	352 408	387 918
Finansiella intäkter och kostnader	242 267	328 502	278 805	494 106
Kassaflöden före förändring av driftskapital	-530 857	-474 739	-1 789 836	-1 504 740
Förändring av driftskapital				
Ökning (-) eller minskning (+) av omsättningstillgångar	29 446	-31 763	541 311	-2 437
Ökning (-) eller minskning (+) av lager				
Ökning (-) eller minskning (+) av kortfristiga räntefria rörelseskulder	6 561	-572	12 230	912
	240 019	191 660	-149 656	312 195
Kassaflöden från rörelsen före finansiella poster och skatter	-254 831	-315 414	-1 385 951	-1 194 070
Utbetalda räntor och övriga finansiella kostnader	-274 630	-445 757	-311 168	-554 747
Erhållna räntor och övriga finansiella intäkter	32 363	60 641	32 363	60 641
Kassaflöden från rörelsen (A)	-497 098	-700 530	-1 664 757	-1 688 176
Kassaflöden från investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella och materiella tillgångar	-	-84 792	-246 736	-216 005
Investeringar i finansiella tillgångar	-	-	-	-
Kassaflöden från investeringsverksamheten (B)	-	-84 792	-246 736	-216 005
Kassaflöden från finansieringsverksamheten				
Aktieemission och andra ägartillskott	978 299	2 865 287	978 299	2 566 885
Inbetalt (+) eller ej inbetalt (-) fritt eget kapital	90 103	-	90 103	808 639
Upptagna lån		-500 000	470 678	
Amortering av lån	-	-808 639	-	-1 000 462
Kassaflöden från finansieringsverksamheten (C)	1 068 402	1 556 647	1 539 080	2 375 062
PERIODENS KASSAFLÖDE (A+B+C) (ökning+ / minskning-)	571 304	771 325	-372 412	470 881
Likvida medel vid periodens början	329 746	524 022	1 297 328	830 563
Valutaeffekt i likvida medel	-4 620	1 981	-28 486	-4 116
Likvida medel vid periodens slut	896 430	1 297 328	896 430	1 297 328

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

1.1.2022 – 31.12.2022

(EUR)	Aktiekapital	Fond med inbetalt, fritt, eget kapital	Omräknings-reserv	Balanserad vinst eller resultat	Summa eget kapital
Vid periodens ingång	82 297	15 712 791	-3 055	- 13 333 214	2 458 818
Nyemission		978 299			978 299
Förändring i fond med fritt, eget kapital		90 103			90 103
Omräkningsreserv			-62 625		-62 625
Utdelning					
Årets resultat				-2 421 048	-2 421 048
Summa vid periodens utgång	82 297	16 781 193	-65 680	-15 754 262	1 043 548

1.1.2021 – 31.12.2021

(EUR)	Aktiekapital	Fond med inbetalt, fritt, eget kapital	Omräknings-reserv	Balanserad vinst eller resultat	Summa eget kapital
Vid periodens ingång	82 297	12 645 906	-964	-10 946 450	1 780 789
Nyemission		2 865 286			2 865 286
Förändring i fond med fritt, eget kapital		201 598			201 598
Omräkningsreserv			-2 091		-2 091
Utdelning					
Årets resultat				-2 386 764	-2 386 764
Summa vid periodens utgång	82 297	15 712 791	-3 055	-13 333 214	2 458 818

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

(EUR)	1.10.2022 -	1.10.2021 -	1.1.2022 -	1.1.2021 -
	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021
	Kv 4	Kv 4	Helår	Helår
Nettoomsättning	-	-	28 173	-
Övriga intäkter	-4	-	-6	533
Material och tjänster				
<i>Material och förbrukningsvaror</i>				
Inköp under räkenskapsåret	-	-791	-	-791
Lagerförändring	-	-4 398	-	-4 398
Externa tjänster	-	17 285	-	14 315
Summa material och tjänster	-	12 096	-	9 126
Personalkostnader				
Löner och förmåner	-10 800	-19 100	-19 980	-51 081
Summa personalkostnader	-10 800	-19 100	-19 980	-51 081
Avskrivningar och nedvärderingar				
Avskrivningar enligt plan	-88 995	-84 750	-296 676	-335 538
Extraordinära nedskrivningar	-	-	-	-
Avskrivningar och nedvärderingar totalt	-88 995	-84 750	-296 676	-335 538
Övriga rörelsekostnader	-270 901	-238 350	-940 059	-760 877
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-370 701	-330 104	-1 228 548	-1 137 837
Finansiella intäkter och kostnader				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	1 485	54 665	14 327	60 631
Räntekostnader och liknande resultatposter	-268 773	-378 761	-310 611	-547 197
Summa finansiella intäkter och kostnader	-267 288	-324 096	-296 284	-486 566
RESULTAT FÖRE BOKSLUTSDISPOSITIONER OCH SKATTER	-637 988	-654 200	-1 524 832	-1 624 403
Inkomstskatter	-	-	-	-
ÅRETS RESULTAT	-637 988	-654 200	-1 524 832	-1 624 403

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

(EUR)	31.12.2022	31.12.2021
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Utvecklingskostnader	569 177	619 117
Summa immateriella tillgångar	569 177	619 117
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Övriga materiella tillgångar	-	-
Summa materiella tillgångar	-	-
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Ägandeskap i koncernföretag	2 891 677	2 756 886
Summa finansiella tillgångar	2 891 677	2 756 886
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	3 460 854	3 376 003
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
<i>Varulager m.m.</i>		
Råvarulager och förnödenheter	-	-
Summa varulager m.m.	-	-
<i>Långfristiga fordringar</i>		
Långfristiga fordringar inom koncernen	-	-
Summa långfristiga fordringar	-	-
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	-	-
Kortfristiga fordringar inom koncernen	197 901	105 586
Lånefordringar	-	-
Övriga kortfristiga fordringar	3 809	538 047
Summa kortfristiga fordringar	201 710	643 630
Kassa och bank	805 505	1 105 379
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR	1 007 215	1 749 009
TILLGÅNGAR TOTALT	4 468 068	5 125 012

(EUR)	31.12.2022	31.12.2021
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	82 297	82 297
<i>Övriga fonder</i>		
Ej registrerat fritt eget kapital	90 103	2 865 286
Fond för inbetalt fritt eget kapital	16 691 090	12 847 504
Vinst (förlust från föregående räkenskapsperioder)	-11 745 171	-10 120 767
Räkenskapsperiodens vinst (förlust)	-1 524 832	-1 624 403
SUMMA EGET KAPITAL OCH RESERVER	3 593 487	4 049 917
SKULDER		
<i>Långfristiga skulder</i>		
Övriga långfristiga skulder	-	-
Summa långfristiga skulder	-	-
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Leverantörsskulder	36 551	155 835
Kortfristiga fordringar inom koncernen	260 375	840 047
Övriga kortfristiga skulder	504 930	79 213
Reserver och upplupna kostnader	72 727	-
Summa kortfristiga skulder	874 581	1 075 095
SUMMA SKULDER	874 581	1 075 095
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 468 068	5 125 012

KASSAFLÖDESANALYS FÖR MODERBOLAGET

(EUR)	1.10.2022 -	1.10.2021 -	1.1.2022 -	1.1.2021 -
	31.12.2022	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2021
	Kv 4	Kv 4	Helår	Helår
Kassaflöden från rörelseverksamheten				
Rörelseresultat	-637 988	-654 200	-1 524 832	-1 624 403
Justeringar för Icke-kassaflödespåverkande poster	88 995	84 749	296 676	335 538
Finansiella intäkter och kostnader	267 288	324 097	296 284	486 567
Kassaflöden före förändring av driftskapital	-281 705	-245 354	-931 872	-802 298
Förändring av driftskapital				
Ökning (-) eller minskning (+) av omsättningstillgångar	177 912	-11 274	441 920	-20 980
Ökning (-) eller minskning (+) av lager	-	4 398	-	-
Ökning (-) eller minskning (+) av kortfristiga räntefria rörelsefordringar	189 681	849 281	-671 191	4 398
				947 700
Kassaflöden från rörelsen före finansiella poster och skatter	85 888	597 051	-1 161 143	128 820
Utbetalda räntor och övriga finansiella kostnader	-268 773	-444 850	-310 611	-547 197
Erhållna räntor och övriga finansiella intäkter	1 485	60 630	14 327	60 630
Kassaflöden från rörelsen (A)	-181 399	212 831	-1 457 426	-357 747
Kassaflöden från investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella och materiella tillgångar	-	-41 337	-246 736	-169 553
Investeringar i finansiella tillgångar	-134 791	-971 892	-134 791	-971 892
Kassaflöden från investeringsverksamheten (B)	-134 791	-1 013 229	-381 528	-1 141 445
Kassaflöden från finansieringsverksamheten				
Aktieemission och andra ägartillskott	978 299	2 865 287	978 299	2 566 885
Inbetalt (+) eller ej inbetalt (-) fritt eget kapital	90 103	-500 000	90 103	-
Upptagna lån	-	-	470 678	808 639
Amortering av lån	-	-808 640	-	-1 000 462
Kassaflöden från finansieringsverksamheten (C)	1 068 402	1 556 647	1 539 080	2 375 062
PERIODENS KASSAFLÖDE (A+B+C) (ökning+ / minskning-)	752 211	756 249	-299 874	875 870
Likvida medel vid årets början	53 293	349 130	1 105 379	229 509
Likvida medel vid årets slut	805 505	1 105 379	805 505	1 105 379

DEFINITIONER OCH ORDLISTA

Allmänt

Alla belopp i tabeller är i euro om inget annat anges. Alla värden inom parentes är jämförelsesiffror för samma period föregående år om inget annat anges.

Nyckeltalsdefinitioner

Nedan anges Enersize definitioner av ett antal alternativa nyckeltal. Enersize bedömer att dessa alternativa nyckeltal används av vissa investerare, värdepappersanalytiker och andra intressenter som kompletterande mått på resultatutveckling och finansiell ställning. Dessa alternativa nyckeltal har, om inget annat anges, inte reviderats och dessutom bör sådana alternativa nyckeltal, såsom Enersize definierat dem, inte jämföras med andra nyckeltal med liknande namn som används av andra bolag. Detta beror på att dessa alternativa nyckeltal inte alltid definieras på samma sätt och andra bolag kan ha beräknat dem på ett annat sätt än Enersize.

Marginaler	Definition/beräkning	Syfte
Bruttomarginal, %	Bruttoresultat i relation till nettoomsättning.	Används för att mäta lönsamhet från den ordinarie verksamheten.
Rörelsemarginal (EBIT-marginal), %	Rörelseresultat i relation till nettoomsättningen.	Bolaget anser att rörelsemarginal är ett användbart nyckeltal tillsammans med omsättningstillväxt vid övervakning av värdeskapande.
Vinstmarginal, %	Periodens resultat efter skatt i relation till nettoomsättning.	Nyckeltal som visar hur mycket värde som tillfaller aktieägare i bolaget.
Avkastning	Definition/beräkning	Syfte
Soliditet, %	Egna kapitalets andel av balansomslutningen.	Bolaget har valt att redovisa nyckeltalet Soliditet då det visar på bolagets fortlevnadsgrad.
Data per aktie	Definition/beräkning	Syfte
Antal aktier	Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång.	
Antal aktier i genomsnitt	Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.	
Resultat per aktie, före utspädning	Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.	
Resultat per aktie, efter utspädning	Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier efter utspädning.	
Övriga definitioner	Definition/beräkning	Syfte
Nettoomsättning	Bolagets intäkter från den ordinarie verksamheten.	
Rörelseresultat (EBIT)	Rörelseresultat före finansiella poster.	
Resultat	Periodens resultat efter skatt.	
Balansomslutning	Summan av bolagets samtliga tillgångar.	
Kassaflöde från rörelsen	Kassaflöde från den löpande verksamheten inklusive förändring i rörelsekapital och före kassaflöde från investerings- och finansieringsverksamheten.	Kassaflöde från den löpande verksamheten används som ett mått på det kassaflöde som verksamheten genererar före investeringar och finansiering.
Medelantalet anställda	Genomsnittligt antal anställda i bolaget under perioden.	

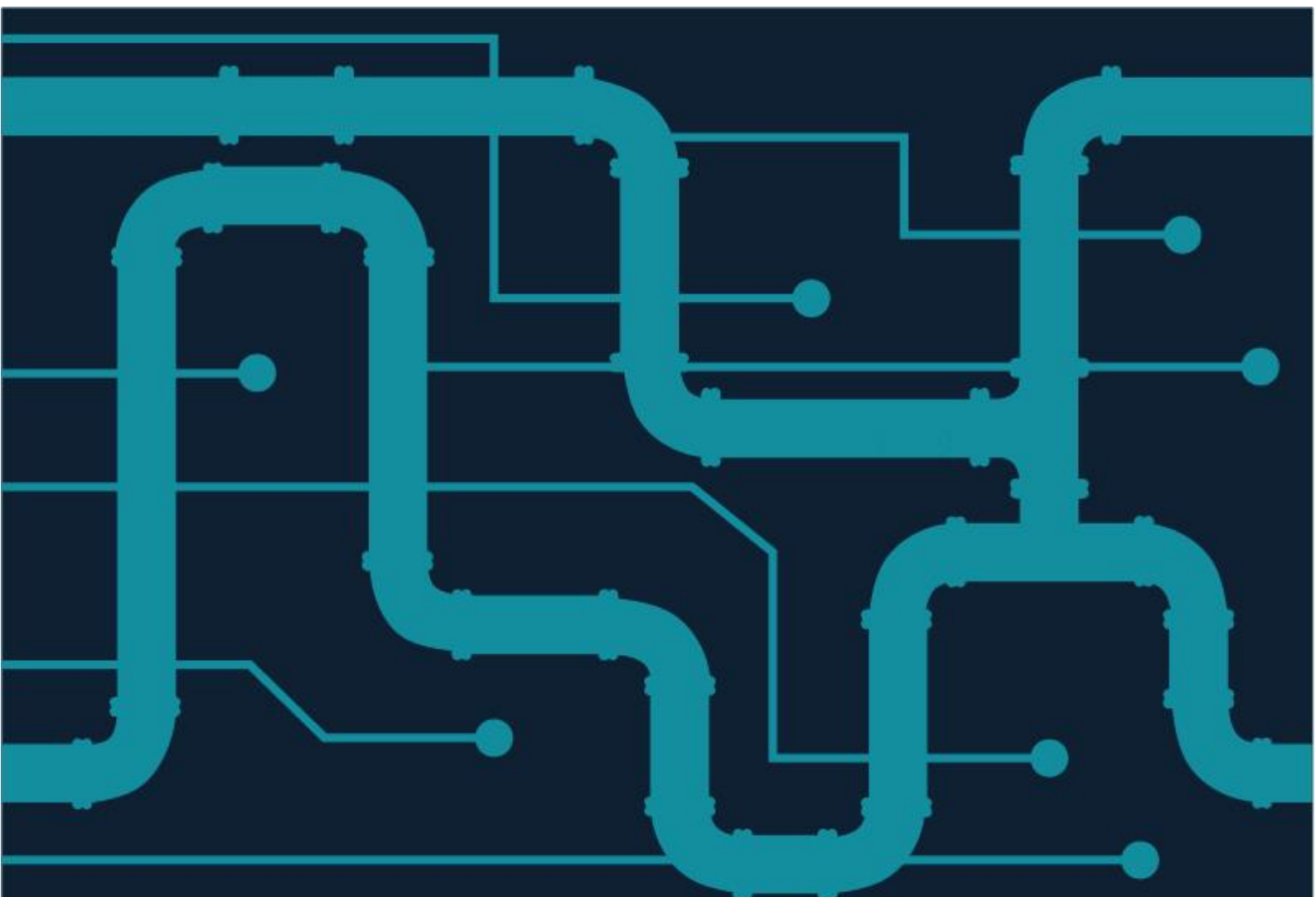


Johan Olson, VD
Tel: +46 705 42 46 00
E-post: johan.olson@enersize.com

Alexander Fällström, Chairman
Tel: +46 703 07 09 14
E-post: alexander.fallstrom@enersize.com

Enersize delivers smart software, tools and services for energy optimization of industrial compressed air. Resulting from the merger of three Nordic companies, Enersize customers benefit from the heritage and experience of over 7000 projects. Our expertise and the commitment of our people has made us a recognized global leader in compressed air efficiency software. The company is listed on Nasdaq Stockholm First North Growth Market under the ticker: ENERS

For more information visit enersize.com

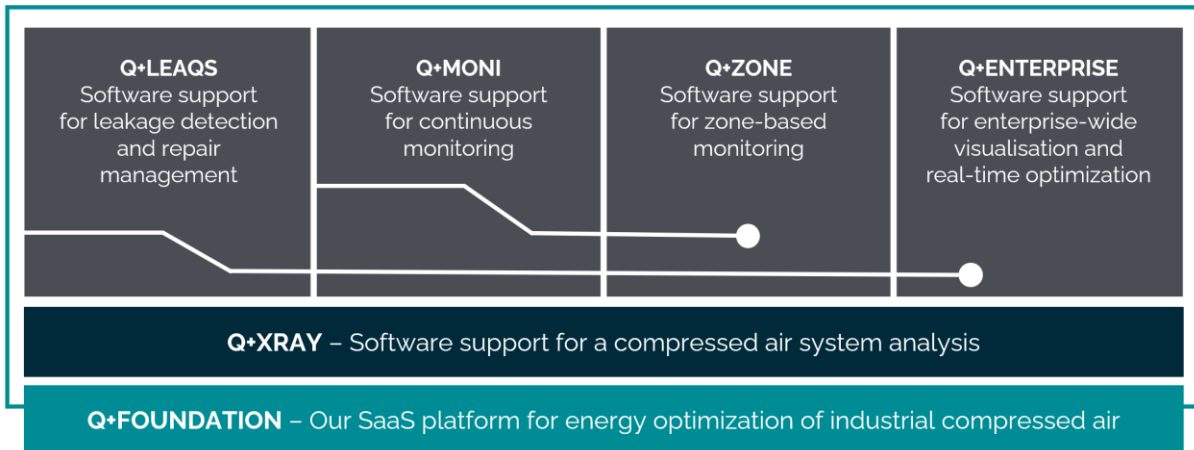


DET NYA ENERSIZE

Låt oss presentera vad vi har skapat! Våra mjukvarutjänster paketeras i vad vi kallar "Compressed Air Services" som bygger på en grund av kunskap och immaterialrätt. Enersize är nu unikt positionerat med en så komplett produktportfölj som kan stötta arbetet från start till ett väl underhållet tryckluftssystem. En stor skillnad mot andra aktörer är att vi alltid tittar på hela tryckluftssystemet och att resultat i form av reparerade läckage är en del av det förväntade resultatet. Det är svårare än det kan låta och något vi är stolta över!

Compressed Air Services

The Enersize Software-as-a-Service suite for energy optimization of industrial compressed air

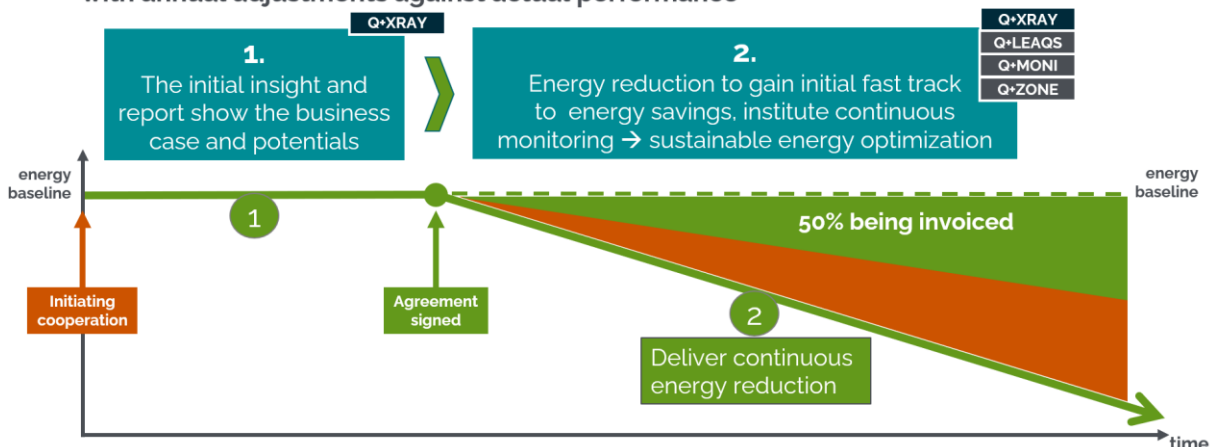


Våra kunder i industrin har ofta svårt att hinna med underhållet av tryckluftssystemen, och det kan till och med vara svårt att ta in en utomstående spelare såsom Enersize. Vi har ändrat vår modell för leveransen med där vi säkerställer lönsamhet för kunden samtidigt som vi i större utsträckning tar ansvar för att åstadkomma resultat med mindre inblandning från kunden och helt utan investeringar för kunden. Modellen bygger på vinstdelning, men med låg risk och utan investeringar för Bolaget.

Vi har genom vår expertis och utveckling skapat modeller för hur vi knyter tryckluftsanvändningen till produktionsresultatet. Ett exempel kan vara att vi ser att tryckluftsanvändningen ökar. Beror det på att vi inte lyckats åstadkomma energioptimering, eller beror det på att fabriken producerar mer?

A 2-step process to energy excellence

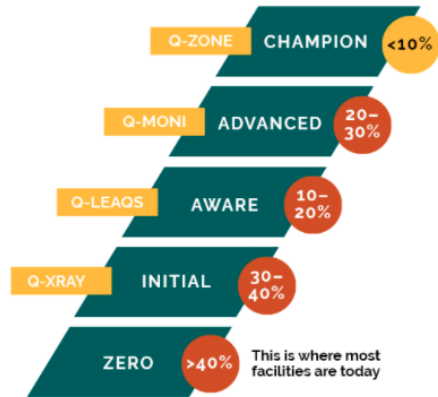
with annual adjustments against actual performance



Då kunskapsnivån om potentialen för energioptimering av tryckluft generellt är låg inom industrin har vi skapat en kunskapsstege som kan användas för att se var en kund befinner sig och utmana till ökad förståelse och förbättrat underhåll. Vi har även utvecklat ett bibliotek med produktinformation, kundcase, allmän information om energioptimering av tryckluft och ett "boot camp" i form av en utbildningsmiljö med tillhörande "quiz" för att verifiera kunskapsnivån.

The journey towards energy excellence

For most organizations the journey towards excellence is a step-by-step process, from initial awareness of the state of the compressed air system, to becoming champions in energy excellence. Continuous monitoring to generate facts and data driven decisions is an important step to reaching maximum energy optimization of industrial compressed air.



Test your knowledge. Take the quiz here!

Bolaget når skalbarhet genom ett starkt ekosystem för partners. Vi fokuserar på partners som är väletablerade som pålitliga leverantörer av tjänster och / eller komponenter till företag som är beroende av industriell tryckluft. Vi erbjuder våra partners ökad komponentförsäljning och ökade servicetimmars till följd av energioptimering av tryckluft. Vi erbjuder dem också återkommande intäkter för att säkerställa ett långsiktigt incitament.

Vi har skapat utbildningspaket för våra partners och kunder. Utbildningen är helt nödvändig för att en partner ska kunna göra arbetet hos kund på ett effektivt sätt med hjälp av Enersize Compressed Air Services och för våra kunder handlar det om att skapa en förståelse för hur man arbetar med tryckluft för att steg för steg minska energislöseriet och öka kvaliteten i produktion.

Training, awareness & change in attitude

Check out our training courses to find out what is the best option for you and your team

Q-XRAY

Prerequisite: Technicians participating in training need at least a 2-year background as an industrial service technician for similar experience.

Steps:

- Online training to capture background on Q-XRAY
- 3-day virtual theory training with our subject matter experts
- 2-day on-site training delivering initial system analysis under guidance of our subject matter experts
- Passing the certification exam

Prerequisite: Technicians need at least a 2-year background as an industrial service technician for similar experience.

Steps:

- Online training background of process and software
- 3-day virtual theory training with our subject matter experts
- 3-day on-site training initial leakage survey, work under guidance of subject matter experts
- Passing the certification exam

At Enersize Academy, we train and certify all partners before they deliver their service independently.

The journey to energy excellence

maturing ladder—supporting energy optimization of compressed air

Zone	Leakage Level	Characteristics
Champion	<10%	<ul style="list-style-type: none"> Zone based monitoring Optimized air system pressure Compressors are well controlled Leakage levels under 20% Price tag on compressed air
Advanced	10-20%	<ul style="list-style-type: none"> Continuous monitoring Predicting lack of redundancy Optimizing the demand system design Regular staff training for staff Active leakage management Leakage levels 10-20%
Aware	20-30%	<ul style="list-style-type: none"> Basic reactive maintenance Awareness and interest in leakage management Leakage levels 20-30%
Initial	30-40%	<ul style="list-style-type: none"> Addressing major issues Inappropriate use of compressed air Leakage levels 30-40%
ZERO	>40%	<ul style="list-style-type: none"> Lacking awareness of compressed air energy gains No active leakage management Limited compressed air maintenance

I det läge Enersize befinner sig är det oerhört viktigt med referenskunder, och vi arbetar med att bygga upp ett antal sådana som vi kan ha ett närmare samarbete med. De kan ge återkoppling till oss och bidra till att forma vår utveckling av mjukvaror och tjänster. För att facilitera detta skapar vi ett Advisory Council där kunder, partners och Enersize kan diskutera möjligheter och utmaningar och dela erfarenheter.

Vi skapat en grupp av produktägare som ansvarar för prioriteringar inom utvecklingen. Denna grupp är en förutsättning för att metodiskt och fokuserat utveckla Enersize framöver. Vi ser att vi behöver en strategisk partner inom Operations Technology (OT) då vi ofta rådfrågas av kunder och partners och inte sällan säljer utrustning som klassas som OT. Vi ämnar med andra ord inte själva djupdyka i utmaningar inom OT utan vårt arbete är helt fokuserat på att utveckla mjukvarorna och IT-sidan och vi kommer att möjliggöra betydligt enklare och mer flexibla vägar till att skicka data till vårt moln.

STRATEGIC INVESTMENT THEMES

ALIGNMENT
OPEN STANDARDS
USER EXPERIENCE
AUTOMATED
GLOBAL BUSINESS

Vårt fokus framöver är att avsluta affärer på den nya affärsmodellen baserad på vinstdelning, med återkommande intäkter och kunden kan utveckla sitt underhåll av tryckluft långsiktigt.

Team Enersize