



## INBJUDAN TILL TECKNING AV AKTIER OCH TECKNINGOPTIONER I ENERSIZE OYJ



**MANGOLD**

Disclaimer

Marknadsföringsbroschyr – Detta är en sammanfattning och introduktion till det fullständiga prospekt som upprättats av styrelsen för Enersize Oyj ("Enersize" eller "Bolaget"). Broschyren utgör inte ett prospekt som har godkänts och registrerats av Finska Finansinspektionen. Vi ber er vänligen att bekanta er med det prospekt som relaterar till erbjudandet före någon form av investeringsbeslut fattas. Prospektet finns tillgängligt på Enersize:s hemsida ([www.enersize.com](http://www.enersize.com)) och Mangold Fondkommission AB:s hemsida ([www.mangold.se](http://www.mangold.se)). De värdepapper som omfattas av erbjudandet riktar sig inte till personer med hemvist i USA, Australien, Nya Zeeland, Hongkong, Japan, Kanada, Schweiz, Singapore, Sydafrika eller i någon annan jurisdiktion där deltagande skulle kräva prospekt, registrering eller andra åtgärder än de som följer svensk rätt. Broschyren får följaktligen inte distribueras i eller till något land eller någon jurisdiktion där distribution eller erbjudandet kräver sådana åtgärder eller strider mot reglerna i sådant land respektive sådan jurisdiktion.



## KORT OM ENERSIZE

Enersize är noterat på Nasdaq First North Growth Market och bedriver verksamhet inom tryckluftssystem. Bolaget har utvecklat en egen automatiserad mjukvara som genom datainsamling och analys kan ge 10–50 procent energibesparing i industriella tryckluftssystem. Enersize har tillgång till data från över 9 000 läckageprojekt, tillhörande mer än 4 000 kunder globalt. 90 procent av tillverkningsindustrin använder tryckluft som utgör cirka 2 procent av hela världens elkonsument. Bland Enersizes existerande kunder finns bl.a. en av världens största tillverkare av plattskärmar samt välkända biltillverkare och stålverk.

### Affärsidé

Enersizes affärsidé är att erbjuda industrier effektivisering i tryckluftssystem, oberoende av hårdvaruleverantör. Effektiviseringarna innebär ekonomiska besparingar, minskade koldioxidutsläpp och förbättrad hållbarhetsredovisning. Bolaget arbetar med Internet of Things (IoT)-system med molnbaserad big data-insamling och hantering som analyseras genom egna algoritmer som identifierar systemsvagheter och möjliga besparingsåtgärder.

### Vision

Enersize vision är att bli det ledande Bolaget inom effektivisering av och energibesparing i industriella tryckluftssystem och att därigenom bidra till ett mer hållbart samhälle.

### Verksamhet

Enersize bedriver verksamhet inom tryckluftssystem. Bolagets tjänster inkluderar produktion och försäljning av analys- och arbetsverktyg för energibesparing inom tryckluftssystem samt konsultationstjänster inom samma fält. Långsiktigt finns ett mål att inte bara kunna mäta på tryckluftssystem, utan även att styra utrustning i dessa.

### Affärsmodell

Enersizes affärsmodell är en B2B SaaS och bygger på försäljning av energibesparande och effektivitetshöjande projekt samt mjukvarulicenser. Historiskt har Bolaget arbetat med vinstdelningsprojekt och har kvar några sådana kundprojekt i Kina. Under 2018 – 2019 har Bolaget styrts om fokus från Kina mot en expansion i framför allt Norden. Intäkter kommer från projekt, licensavgifter och vinstdelning och varierar beroende på kundens storlek och servicenivå. Licensavgifterna baseras på analys av tidigare erfarenhet och är aggressivt prissatta för att möjliggöra den snabbast möjliga expansionen på den nordiska och europeiska marknaden. Parallellt sker utvärdering av den nya affärsmodellen i Kina. Varje komponent i plattformen säljs som en licens till anläggningsförvaltnings-bolag, industri eller oberoende entreprenörer. Licenserna faktureras kvartalsvis i förskott med en tydlig prisstruktur baserad på servicenivån och hur långt kontrakt som skrivs med kunden.

## ERBJUDANDET I KORTHET

<b>Emissionsbelopp</b>	Cirka 4,4 MEUR (47 MSEK) vid fulltecknad emission.
<b>Handel med teckningsrätter</b>	1 oktober – 14 oktober 2019.
<b>Teckningsperiod i Sverige</b>	1 oktober – 16 oktober 2019.
<b>Teckningsperiod i Finland</b>	1 oktober – 18 oktober 2019.
<b>Teckningskurs</b>	0,65 SEK eller 0,06 EUR per aktie. Courtage utgår ej.
<b>Antal befintliga aktier</b>	36 201 508 st.
<b>Bolagsvärde före emission</b>	Cirka 2,2 MEUR (23,5 MSEK).
<b>Avstämningsdag</b>	26 september 2019.
<b>Villkor</b>	En (1) befintlig aktie, ger rätt till en (1) teckningsrätt. En (1) teckningsrätt ger rätt att teckna två (2) nyemitterade aktier i Enersize. För två (2) tecknad och tilldelad aktier erhålls en (1) vederlagsfri teckningsoption.
<b>Garantier och teckningsförbindelser</b>	Erbjudandet är säkerställt till 60 procent av emissionsbeloppet. Teckningsförbindelser uppgår till cirka 0,8 MEUR (8,3 MSEK) och emissionsgarantier till 1,8 MEUR (19,9 MSEK).
<b>Villkor teckningsoption</b>	Lösenperiod: 31 augusti 2020 – 11 september 2020. Lösenpris: 0,06 EUR (0,65 SEK) till 0,12 EUR (1,30 SEK). Villkor: En (1) teckningsoption (TO 2) ger rätt till teckning av en (1) ny aktie.

## MARKNAD

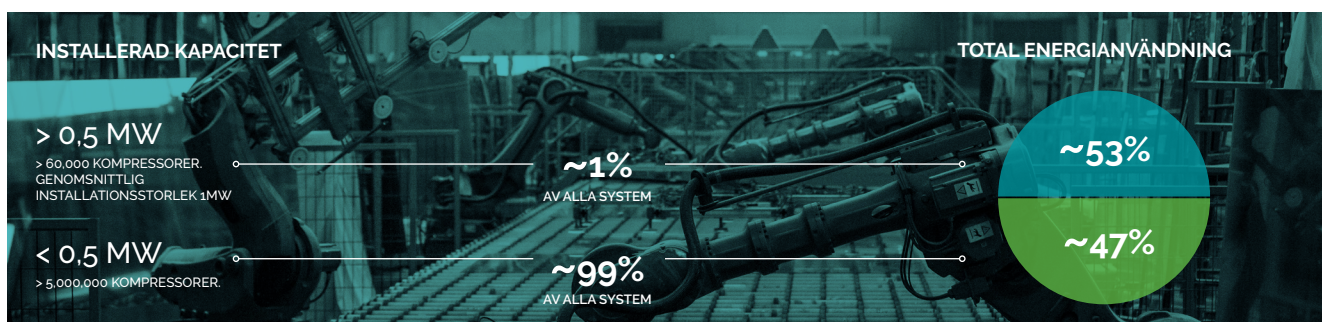
Marknaden för effektivisering av industriella tryckluftssystem har enligt Bolaget en enorm potential. Den globala elanvändningen för att driva tryckluftssystem uppskattas till cirka 465 miljarder EUR per år, vilket motsvarar ett par procent av den globala energianvändningen. Tryckluft står för i genomsnitt cirka 10–25 procent av elförbrukningen inom industrin.

Tryckluft är identifierat som ett av de minsta effektiva industriella motorsystemen. Det innebär att varje besparing av tryckluft ger tillbaka 10 gånger mer energi. Det är allmänt känt att besparingspotentialen i genomsnitt är större än 30 procent.

Den största delen av elanvändningen utgörs av drift av stora system (>0,5MW). Dessa står för cirka 1 procent av de installerade systemen men använder sig av cirka 53 procent av den totala energianvändningen, genomsnittlig systemstorlek för dessa system är 1MW/fabrik. Med 30 procent besparingspotential enbart för de 1 procent största installationerna, som är Enersizes fokus, är den årliga besparingspotentialen cirka 75 miljarder EUR.

Marknaden för industriella tryckluftssystem förväntas växa kraftigt framöver, särskilt i tillväxtekonomier. Den industriella marknaden för luftkompressorer beräknas växa från 23 miljarder EUR under 2017 till 28 miljarder EUR under 2024 med en genomsnittlig årlig tillväxt på 3 procent. Försäljningen av skruvkompressorer, den vanligaste typen i stora och medelstora installationer förväntas växa från 6,04 miljarder EUR per år 2016, till 8,38 miljarder EUR per år till 2021. Den operativa livslängden för en kompressorinstallation kan vara upp till 20 år. Detta innebär att det på marknaden idag finns en stor andel gamla ineffektiva kompressorinstallationer.

Under en kompressorns livstid utgörs mer än 70 procent av totalkostnaden av energikostnader. Inköpskostnaden för en kompressor kan i vissa fall utgöra under 10 procent av livscykelkostnaden, resterande del utgörs av underhåll och reparationer. Den största andelen av alla industriella tryckluftssystem opererar väldigt ineffektivt vilket i många fall ger en kapacitetsbrist. Läckagekontroll och systemeffektivisering är idag den främsta konkurrenten till nyinvestering i kompressorkapacitet enligt Bolaget då det är snabbare, mycket billigare och sparar mer energi och utsläpp än uppgraderingar till nya kompressorer.



## BAKGRUND OCH MOTIV FÖR ERBJUDANDET

Bolaget befinner sig i ett skede där organisationens försäljnings-, marknadsförings- och produktionsorganisation fortfarande är under utveckling. I dagsläget har kundorderstocken inte nått tillräcklig höjd för att Bolaget ska kunna självfinansiera rörelsekapitalbehovet. Nuvarande kapital beräknas räcka till december 2019.

Förestående nyemission som Bolagets styrelse har beslutat om är avsedd att täcka rörelsekapitalsunderskottet under nästkommande 12 månader samt skapa möjligheter för Bolaget att expandera ytterligare på Europamarknaden och kan vid full teckning inbringa cirka 4,4 MEUR före emissionskostnader. Efter beräknade emissionskostnader vid fullteckning om cirka 0,6 MEUR, uppskattas nettolikviden till cirka 3,7 MEUR.

Vid en fullteckning av Erbjudandet bedöms emissionslikviden om 3,7 MEUR täcka Bolagets rörelsekapital fram till november 2020, och återbetala Bolagets kortfristiga skulder.

Styrelsen i Enersize bedömer att det är av stor strategisk betydelse att säkerställa en god likviditet i Bolaget för att kunna finansiera kommersialiseringsfasen och för att kunna lägga en grund för Bolagets fortsatta framgång. Rörelsekapitalet har varit ansträngt och Bolaget har under 2019 finansierat delar av verksamheten genom upptagande av kortfristiga skulder samt konvertering av skulder till aktier.

### Varför investera?

- Enersize har nystöpts med en ny organisation och står redo för expansion på den europeiska marknaden.
- Uppskalning med licensintäkter säkerställer god marginal.
- Den nya affärsmodellen är beprövad under 2019 med betalande kunder i både Europa och i Kina.
- Beprövade produkter som tillsammans bildar en produktportfölj som är unik på marknaden.
- En satsning som ger avtryck på den globala klimatpåverkan.
- Möjlighet till global expansion.

### Kapitalanvändning

Förestående emission är avsedd till att täcka det rådande rörelsekapitalbehovet i Enersize verksamhet, uppgående till cirka 3,4 MEUR vilket inkluderar återbetalning av Bolagets kortfristiga lån om 1,4 MEUR som upptogs för att avsluta Bolagets tidigare finansieringsform om konvertibelfinansiering. Den totala nettolikviden efter emissionskostnader om cirka 0,6 EUR vid fulltecknat Erbjudande uppgår till cirka 3,7 MEUR.

## VIKTIGA DATUM



AVSTÄMNINGSDAG



TECKNINGSPERIODEN  
STARTAR



INVESTERARTRÄFF  
PÅ MANGOLD



TECKNINGSPERIODEN  
SLUTAR I SVERIGE



TECKNINGSPERIODEN  
SLUTAR I FINLAND





## VD HAR ORDET - DET NYA ENERSIZE



### Den stora förändringen

Sedan jag började som VD för Enersize i december 2018 har jag arbetat intensivt med att omstötta Bolaget. De viktigaste sakerna är nu tryggt på plats. Kanske viktigast för dig som aktieägare är att företagskulturen är helt ny. Vi har alla ett enormt fokus på att skapa affärer med goda marginaler och låg risk. Varje affär granskas i ledningsgruppen och vi har en levande diskussion kring affärsmodell, försäljning och utveckling. Jag ser det som otroligt viktigt att lyssna på och anpassa sig utifrån kundens behov och är stolt över att ha bidragit till denna fundamentala omsvängning. Nu har vi en stabil

affärsmodell och god kostnads kontroll som grund för att utveckla Bolagets internationella tillväxt. Det senaste halvåret hade vi mer intäkter än under hela föregående år samtidigt som vi minskat våra löpande kostnader med 50 procent. Det senare har inte avspeglats i våra kostnader än men kommer att göra det under andra halvåret.

### Organisation

Bolaget har förmånen att under 2018/19 lyckats rekrytera individer som bildat ett team med unik kompetens inom tryckluftsoptimering vilket omfattar såväl teknisk som försäljningsmässig expertis, och under halvåret som gått har jag sett många goda exempel på hur våra anställda gett allt för att nå våra mål, vilket också visat sig i den positiva utveckling som vi har kunnat visa upp på sistone. När Bolaget nu växer igen är det ytterst viktigt att vi kan behålla och rekrytera personal som med kompetens och förmåga för oss i rätt riktning.

### Affärsmodell och geografiskt fokus

För ett år sedan var Bolagets framtid fokuserad på resurskrävande projekt med vinstdelning i Kina. I det nya Enersize som jag ser framför mig kommer denna affär vara en parentes i marginalen. Vi har med tydlighet kunnat se att det är behäftat med stora risker att ta sig an vinstdelningsprojekt, och vägen till inkomsterna har varit alldeles för lång och osäker. Vi tydliggör nu istället för kunderna redan under införsäljningen hur vi snabbt kan hjälpa dem att frigöra den enorma besparingspotential som finns latent i deras tryckluftssystem. Vi vinner nu ordrar där kunden betalar direkt. Det har möjliggjorts av vårt köp av mjukvaran LEAQS som understödjer att hitta och reparera läckor. Läckagekontroll innebär i allmänhet mycket snabb avkastning för kunden, i regel två till sex månader, vilket leder till att beslutsprocesserna blir mycket kortare för sådana projekt än för stora vinstdelningsprojekt. Detta medför att vi hinner med fler projekt på kortare tid, och att vi på väldigt kort sikt kan uppvisa substantiella besparingar, för att i steg två kunna gå vidare med fortlöpande monitorering och analys av tryckluftssystemet vilket ger oss intäkter över tid och för kunden säkrar fortlöpande uppdaterat tryckluftssystem. Med andra ord ger LEAQS oss på Enersize möjlighet att påbörja fakturering från start utan att för den skull tappa möjligheten till långsiktiga licensintäkter genom Enersize Q+.

### Hur vi når kunden

Genom att i Norden, Europa, Kina och i förlängningen övriga världen, knyta lokala "facility management"-bolag som återförsäljare till Enersize så skapar vi en lokal närvaro på många attraktiva marknader som låter oss skala verksamheten snabbt och behålla goda marginaler. Vår nya affärsmodell och erbjudande innebär stora möjligheter för "facility management"-bolagen att bredda sina existerande affärer med deras befintliga kunder och därför tagits väl emot, vilket syns i de avtal som vi redan tecknat med Momentum, Caverion och Adenergy.

Daniel Winkler, som är sälj- och marknadschef, är en ledstjärna i att driva vår nya affär. Vi har målet inställt på en mjukvarulicensverksamhet eftersom det är ett erbjudande med höga marginaler och god skalbarhet vilket låter oss fokusera på området med långsiktigt störst potential: analys av sensordata.

Samtidigt går det inte att i en handvändning lägga om affärsmodellen. Därför arbetar vi mycket aktivt för att sälja projekt till kunder som vi tagit över med köpet av LEAQS och till tidigare Enersizekunder som tex. Hankook. Det har visat sig fungera bra vilket syns på försäljningsciffrorna, och vi kommer att kunna accelerera efterhand som vi kan tillföra fler säljresurser. Inget annat bolag jobbar som oss med motsvarande teknik och marknadserbjudande och jag ser det som en fantastisk grund för att bygga Bolagets affärsverksamhet och skala upp försäljningen. Vi ser redan nu under första halvåret 2019 ett tydligt skifte med ökande inkomster från Norden vilket innebär en relativt förskjutning av Enersizes verksamhet från Kina till Europa.

### Försäljning och kundnytta

Daniel Winkler har tagit ett starkt grepp om försäljningen av både LEAQS och Enersize Q+ och har visat att han är rätt man på rätt plats. Tillsammans har vi tagit fram en solid plan för hur vi ska driva försäljningen där vi ser att Q+, LEAQS och vår expertis när det gäller tryckluftssystem ger oss ett unikt marknadserbjudande. Något som nu genom Daniels erfarenhet och strukturerade utbildningar går att replikera till fler säljresurser efterhand som vi växer. Nyligen erhållna ordrar från Isover och SKF är bra exempel på hur vi säljer Enersize Q+ till befintliga LEAQS-kunder.

Vi har redan under sommaren påbörjat vår förstärkning av säljorganisationen i Norden med säljare som ska jobba tillsammans med Daniel och vi siktar på att fortsätta med detta på fler marknader. Planen är att fortsätta att förstärka försäljningsorganisationen och börja växa organiskt under 2020.

En generell utmaning är att kunskanden om tryckluftssystem är lågt även hos kunder med stora tryckluftssystem. Kunderna utgår i dagsläget mest bara utifrån att tryckluftssystemet ska fungera och har inte inblick i hur systemet verkligen fungerar eller vad det kostar.

Våra kunder har även historiskt värderat leverantörer av kompressorer högt, och inte sällan har kompressorleverantörerna också utan att bli konkurrensut-satta fått sköta servicen på kundernas tryckluftssystem. Bakgrunden till detta är att en kompressor är så pass dyr att det ofta krävs beslut på högre ledningsnivåer, och detta bidrar till att skapa bilden av att köpbeslut av kompressorer är det avgörande. När vi i vår säljprocess gör kunderna medvetna om att inköpskostnaden för kompressorer bara är cirka 5 procent av livscykelkostnaden och att elenergi står för majoriteten av kostnaderna, blir det naturligt för kunderna att styra om och istället fokusera på effektiviteten i tryckluftssystemet. Då kostnaderna för att öka effektiviteten oftast bara är en bråkdel av vad kunden kan spara på ett år uppstår naturligt ett stort intresse hos kunderna och det är lätt för dem att inse att "kostnaden" att vänta med åtgärder snabbt blir betydande. Detta hjälper oss att korta införsäljningsprocessen och öka merförsäljningen utöver LEAQS läckagekontroll. En typisk större svensk fabrik kan snabbt uppnå 30 procent effektivisering motsvarande cirka 3 MSEK årliga besparingar.

### Forskning, utveckling och immaterialrätt

Med en bakgrund är som fysiker och 15 år i IT-branschen där jag arbetat med miniaturiserad elektronik och sensorer, både inom hårdvara och mjukvara bedömer jag den tekniska risken framöver som låg. Vi använder tredjeparts-hårdvara som är byggd för industribruk, och vi har redan fungerande och beprövade system i LEAQS och Enersize Q+.

Vi ser så klart många potentiella förbättringar av våra system men kommer att prioritera de förändringar som snabbt kan förbättra våra försäljnings- och intäktsmöjligheter. En anledning till detta är att vi i många aspekter har mjukvaror och tekniker som ligger långt före vad konkurrenter på marknaden kan erbjuda och vi ser därför i dagsläget ingen anledning till att behöva öka detta försprång ytterligare. Viktigast är att fokusera på låga installationskostnader, lättanvända system och hög kundnytta. Den "portfölj" med immaterialrättigheter som vi byggt upp kommer vi däremot att fortsätta utöka med mål att öka skyddet för Enersizes affär mot konkurrenter framöver. Detta kommer att bli viktigare ju mer vi utvecklar automatiserad dataanalys.

### Utvecklingen framöver

Med vår nya affärsmodell har vi hittat rätt. Detta syns i försäljningsciffrorna, där intäkterna under H1-2019 redan överstiger helårsintäkterna 2018 och det syns i resultatet hos kunderna med uppnådda besparingar på upp emot 30 procent på bara någon månad. Vi har redan förberett Bolaget för expansion enligt planerna som jag har beskrivit ovan. Vi har verifierat den nya affärsmodellen, anpassat och utvecklat Bolaget mot fokus på försäljning och försäljningstillväxt samt styrt upp företagskulturen mot kostnadseffektivitet, säljfokus och kundnytta. Därigenom har vi skapat de rätta förutsättningarna för att finansiera vår framtida expansion och bolagsutveckling genom ett traditionellt emissionsförfarande.

Med en ständigt ökande försäljning, verifierad affärsmodell och god kostnads kontroll så ser vi att Bolaget efter denna finansiering har tillräckligt med kapital för att expandera på Europamarknaden och utveckla både affären och produkterna. Målet är att denna finansiering ska täcka behovet fram till organisk tillväxt. Finansieringen utgör också medel för strategiska samarbeten och uppköp. Vi har påbörjat uppskalningen med en aggressiv prispolitik för att snabbt kunna skapa ett fötfaeste på marknaden. I förlängningen siktar vi på att kunna ha licensintäkter motsvarande upp till 20 procent av de besparingar kunderna uppnår med våra mjukvaror.

Jag hoppas att när ni nu ser på Enersize så ser ni ett nytt, spännande bolag med en bevisad affärsmodell och ett unikt kunderbjudande som nu är redo för att skala upp och expandera på en global marknad som är i stort behov av att hitta energi- och utsläppsbesparingar. Följ med oss när Bolaget tar täten på marknaden för tryckluftsoptimering med den bästa tekniken och marknads enda helhetserbjudande som tillsammans skapar de snabbaste besparingarna för kunden. Ett bolag som på ett enkelt sätt både ökar kundernas lönsamhet och bidrar till våra gemensamma klimatmål.

Jag hoppas att du som aktieägare följer med oss på denna spännande resa framöver!

Anders Sjögren Verkställande direktör  
September 2019

# Anmälningsedel för teckning av aktier utan stöd av teckningsrätter i Enersize Oyj

Anmälningssedeln skickas eller lämnas till:

Mangold Fondkommission AB

Ärende: Enersize

Box 55691

SE-102 15 STOCKHOLM

Besöksadress: Engelbredsplan 2, 2 tr.

Tel: 08-503 01 595

Email: [emissioner@mangold.se](mailto:emissioner@mangold.se)

Teckningstid 1 oktober - 16 oktober 2019 klockan 15:30

Teckningskurs 0,65 SEK per aktie

Betalning Via samtidigt kontant betalning enligt nedan

**Vänligen se till att skicka in en fullständig anmälningsedel med eventuella bilagor och inbetala likviden senast den 16:e oktober. Ofullständig teckning kan komma att bortses.**

Denna anmälningsedel ska användas för anmälan om teckning av aktier utan företräde i Enersize Oyj. Observera att anmälan är bindande samt att endast en anmälningsedel per tecknare kommer att beaktas. Ofullständig eller felaktigt ifyllt anmälningsedel kan komma att lämnas utan avseende. Undertecknad önskar härmed teckna aktier i Enersize Oyj, i enlighet med de villkor som anges i det prospekt som upprättats med anledning av emissionen och information om kostnader och avgifter vilka är kopplade till instrumentet. Genom undertecknande av denna anmälningsedel bekräftas att jag/vi tagit del av den information som anges på Bolagets hemsida ([www.enersize.com](http://www.enersize.com)) samt att Mangold Fondkommission AB ("Mangold") befullmäktigas att för undertecknads räkning verkställa teckning av aktier enligt nedan. Besked om eventuell tilldelning av aktier lämnas genom utskick av avräkningsnota vilken ska betalas i enlighet med anvisningarna på denna. Meddelande utgår endast till dem som erhållit tilldelning. Anmälningssedeln ska vara Mangold tillhanda senast klockan 15:30 den 16 oktober 2019. Ofullständiga anmälningar kan komma att ej behandlas.

OBS! OM DEPÅN ÄR KOPPLAD TILL EN KAPITALFÖRSÄKRING ELLER ETT INVESTERINGSSPARKONTO, VÄNLIGEN KONTAKTA DIN FÖRVALTARE FÖR TECKNING AV DESSA AKTIER.

- 10 000 aktier (6 500 SEK)       100 000 aktier (65 000 SEK)
- 20 000 aktier (13 000 SEK)       200 000 aktier (130 000 SEK)
- 50 000 aktier (32 500 SEK)       Annat antal: \_\_\_\_\_ aktier (0,65 SEK per aktie)

För varje två (2) tecknade och betalda aktier tilldelas en (1) vederlagsfri teckningsoption. Teckningsoptionerna tecknas genom ifyllnad av denna anmälningsedel.

För juridisk person ska ett aktuellt registreringsbevis, eller motsvarande, inte äldre än tre månader bifogas som styrker firmateckning. En vidimerad kopia på giltig legitimationshandling ska därutöver alltid medfölja för att anmälningssedeln ska vara giltig. Vidimering ska göras av två personer med signatur, textat namn, personnummer och telefonnummer för att vara giltig.

ÄR NI INTE KUND HOS MANGOLD SEDAN TIDIGARE OCH AVSER NI ATT TECKNA ER FÖR MINST 15 000 EURO (motsvarande cirka 150 000 SEK). VÄNLIGEN FYLL I DEN SÄRSKILDA BLANKETTEN "LIKVIDGRANSNING" SOM FINNS ATT HÄMTA PÅ [WWW.MANGOLD.SE/AKTUELLA-EMISSIONER](http://WWW.MANGOLD.SE/AKTUELLA-EMISSIONER)

**OBS! KONTANT BETALNING MÅSTE SKE I SAMBAND MED ANSÖKAN TILL NÅGOT AV NEDANSTÄENDE ALTERNATIV SENAST 16 OKTOBER 2019:**

- Betala till bankgiro 5029-9601, som referens, ange personnummer/ organisationsnummer vid betalning.
- Betalning från utlandet ska ske till bankkonto i Swedbank, IBAN-nummer SE92 8000 0890 1196 4497 9644 SWIFT-adress: SWEDSESS. Som referens, ange pers.nr/ org.nr.

Bankkonto för eventuell retur:	Kontonummer: (clearing-kontonummer)	Bank:
--------------------------------	-------------------------------------	-------

VID TILDELNING SKA TECKNADE AKTIER LEVERERAS TILL NEDANSTÄENDE VP-KONTO/SERVICEKONTO ELLER DEPÅ. ALLA UPPGIFTER AVSEENDE ANMÄLAREN NEDAN ÄR OBLIGATORISKA. VÄNLIGEN TEXTA TYDLIGT:

VP-konto/Depå		Bank/Förvaltare	
Personnummer/Organisationsnummer		E-post	
Efternamn, Förnamn / Firma		Telefon	
Medborgarskap (samtliga)		TIN* (om utländskt medborgarskap)	NID-nummer* (om utländskt medborgarskap)
LEI kod (för Bolag)*		Ort och Datum	
Utdelningsadress (gata, box eller dylikt)			
Postnummer	Ort	Land (om annat än Sverige)	Underskrift (i förekommande fall av behörig firmatecknare eller förmyndare)

\* Enligt MIFID II behöver alla investerare från och med den 3 januari 2018 ha en global identifieringskod för att kunna genomföra en värdepapperstransaktion. Detta medför att juridiska personer behöver ansöka om registrering av en LEI-kod (Legal Entity Identifier) och fysiska personer behöver ange sitt NID-nummer (Nationellt ID) för att anmälningssedeln ska anses vara giltig.

NEDANSTÄENDE FRÅGOR ÄR OBLIGATORISKA FÖR ATT ANMÄLNINGSSEDELN SKA VARA GILTIG:

Erfarenhetsfrågor		Kunskapsfrågor	
Har Ni (själv eller genom ombud) under de senaste fem åren handlat med aktier?	JA	Kan du förlora hela eller delar av ditt investerade kapital om du investerar i aktier?	JA
	NEJ		NEJ
Har Ni utbildning och/eller har eller har haft ett yrke som är direkt relevant för förståelsen av vilka risker som är förknippade med aktier och hur marknaden för finansiella instrument fungerar?	JA	Är du medveten om att teckningen innehåller flera finansiella instrument?	JA
	NEJ		NEJ
Om Ni inte har svarat på frågorna ovan kan Mangold inte göra en passandebedömning. Om Ni har svarat "Nej" på någon eller några av frågorna ovan kan Mangold göra bedömningen att produkten inte är passande för Er. Om inte passandebedömningen kan göras eller om Mangold har bedömt att produkten inte är passande för Er har Ni ändå alltid rätt att göra investeringen. I denna situation rekommenderar Mangold Er att Ni konsulterar Er finansiella rådgivare och tillsammans med denne noga överväger investeringsbeslutet. Vill Ni ändå genomföra investeringen?			JA
			NEJ

\*Mangold Fondkommission AB kan komma att använda de uppgifter ni lämnat för att kontakta er gällande andra tjänster och erbjudanden, vänligen informera Mangold Fondkommission AB ifall ni inte vill bli kontaktad i andra ärenden.

FÖR ATT TECKNING MED FULLMAKT SKA VARA GILTIG KRÄVS ATT EN KOPIA AV FULLMAKTEN SAMT VIDIMERAD GILTIG ID-KOPIA AV FULLMAKTSGIVAREN BIFOGAS TILLSAMMANS MED DENNA ANMÄLNINGSSEDEL. FULLMAKT FINNS PÅ [WWW.MANGOLD.SE/OM-MANGOLD/BLANKETTER/](http://WWW.MANGOLD.SE/OM-MANGOLD/BLANKETTER/).

## VIKTIG INFORMATION

- Mangold Fondkommission AB org. nr. 556585-1267, nedan Mangold, (för adress och telefon se denna anmälningssedels framsida) är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn vars huvudsakliga verksamhet består i att tillhandahålla emissions-tjänster och tjänster avseende finansiella instrument. Dessa tjänster består bl.a. av att på uppdrag av emit-tenter eller dess ombud och bolag i egenskap av emissionsinstitut administrera hanteringen av anmälnings-sedlar, betalningar och tilldelningar av finansiella instrument. Det uppdrag som Mangold erhåller från dem som ingår undertecknade anmälnings-sedlar utgörs av att den som undertecknat anmälnings-sedel lämnar fullmakt till Mangold att för dennes räkning sälja, köpa eller teckna sig för finansiella instrument enligt de villkor som gäller för en enskild emission, ett enskilt förvärv eller fusion etc. Detta innefattar normalt bl.a. mottagande av betalning för tilldelade finansiella instrument och kontoförning av dessa till anvisade VP-konton och depåer. Det eventuella courtage som utgår för det uppdrag som Mangold erhåller av den som ingivit anmälnings-sedlar framgår av denna anmälnings-sedels framsida.
- De risker som följer av en investering i sådana finansiella instrument som denna anmälnings-sedel avser framgår som regel av den information som tagits fram med anledning av den transaktion som denna anmälnings-sedel avser.
- Priset för de finansiella instrumenten som avses i ett enskilt erbjudande framgår av denna anmälnings-sedels framsida. Den som avser köpa, sälja eller teckna sig för de finansiella instrument som en anmälnings-sedel avser, uppmanas att noga läsa den information som upprättats i samband med det enskilda erbjudandet.
- Utöver vad som angivits ovan samt i eventuellt infor-mationsmaterial, kommer skatter eller andra avgifter och kostnader som kan komma att uppstå med anled-ning av de finansiella instrument denna anmälan avser inte att påföras av eller erläggas av Mangold.
- Det uppdrag som lämnas till Mangold enligt anmälnings-sedeln och det finansiella instrument som anmälnings-sedeln avser omfattas inte av den ängerrätt som följer av distans- och hemförsäljningslagen (2005:59).
- Tillvägagångssättet samt anmälningsperioden för ett enskilt erbjudande framgår av denna anmälnings-sedels framsida och av den information som upprä-tats med anledning av ett enskilt erbjudande.
- Uppgifterna i anmälnings-sedeln kommer att behan-dlas enligt dataskyddsförordningen (EU 2016/679) i syfte att uppfylla det uppdrag som lämnas genom anmälnings-sedeln. Personuppgiftsansvarig är Mangold Fondkommission AB, Box 55691, 102 15 Stockholm, info@mangold.se. Undertecknad är införstådd med att Mangold, till följd av svensk eller utländsk lag, myndighetsföreskrift, handelsregler eller avtal/villkor för visst värdepapper, kan vara skyldigt att dela uppgifter om det lämnade uppdraget och undertecknaren är på begäran av Mangold skyldig att tillhandahålla Mangold sådana uppgifter. Mottagare av sådana uppgifter kan vara samarbetspartners, handelsplatser, myndigheter eller andra avtalsparter. Om Mangold inte erhåller erforderliga uppgifter finns risk att Mangold inte kan genomföra uppdraget. Innan Mangold delar sådana uppgifter säkerställer Mangold alltid att Mangold följer de sekretessförpliktelser som gäller för finanssektorn. Mangold har tecknat avtal med leverantörer, och dessa avtal innefattar bestämmelser om behandling av personuppgifter för Mangolds räkning. Leverantörerna finns till exem-pel inom utveckling, underhåll, drift och support av IT-system. För mer information om Mangolds per-sonuppgiftsbehandling vänligen se vår hemsida, www.mangold.se/gdpr.
- Mangold ansvarar inte för det fall anmälnings-sedeln kommer bort. Mangold ansvarar inte heller för tekniska fel eller fel i telekommunikations- eller posthantering i samband med inlämnandet av anmälnings-sedeln.
- VP-konto/Servicekonto eller depå hos Bank/Fondkommissionär måste vara öppnat vid inlämnand-et av anmälnings-sedeln. Observera att det för köpare med depå hos Mangold kan krävas att det finns tillräck-lik likvid på depån senast sista anmälnings-dagen för att inte rätten till tilldelning ska riskera att gå förlorad. För köpare med depå hos Mangold dras likvid autom-atiskt efter att tilldelningsbeslutet fattats vilket normalt sker ett par dagar efter sista anmälnings-dagen.
- Inga ändringar eller tillägg får göras i förtryckt text i denna anmälnings-sedel. Ändringar och tillägg kan medföra att anmälnings-sedeln kan komma att lämnas utan avseende.
- Ofullständig eller felaktigt ifylld anmälnings-sedel kan komma att lämnas utan avseende. Besked om eventu-ell tilldelning av finansiella instrument lämnas genom utskick av avräkningsnota vilken ska betalas i entlighet med anvisningarna på denna.
- Notera att du enbart genom undertecknande och ingivande av denna anmälnings-sedel inte blir kund hos Mangold. Mangold kommer med andra ord bl.a. inte att kundkategorisera dig eller att genomföra en passandeprövning avseende din anmälan om köp av finansiella instrument i denna emission.
- Reklamation av Mangolds utförande av det uppdrag som lämnats till Mangold genom ingivande av anmälnings-sedeln ska ske utan oskäligt uppehåll. Om så inte sker kan rätten att kräva ersättning eller att göra andra påföljder gällande mot Mangold gå förlorad.
- Om du är missnöjd med anledning av Mangolds han-tering av anmälnings-sedeln som ingivits till Mangold är det viktigt att du kontaktar oss och framför dina synpunkter. Kontakta gärna i första hand den avdel-ning som har haft hand om din anmälnings-sedel. Om du inte skulle vara nöjd med det svar du får, kan du sedan skriftligen kontakta Mangolds klagomåls-ansvarig på den adress, telefaxnummer som anges på framsidan av anmälnings-sedeln, eller till e-postadress klagomalsansvarig@mangold.se.
- Om du vill diskutera ett klagomålsärendande med någon utanför Mangold kan du vända dig till Konsumenternas Bank- och Finansbyrå, Konsumenternas Försäkrings-byrå eller Konsumentvägledningen i din kommun. Du kan även få ett klagomål prövat av utomstående genom att vända dig till Allmänna Reklamationsnäm-nnden och/eller allmän domstol.
- Mangold följer svensk lag beträffande marknadsföring. Materiell svensk rätt äger tillämpning på Mangolds erhållna uppdrag och allmän svensk domstol, t.ex. Stockholms tingsrätt, är behörig domstol.
- Erbjudandet och denna anmälnings-sedel riktar sig inte, varken direkt eller indirekt, till personer med hemvist i USA, Australien, Hongkong, Japan, Kanada, Nya Zeeland, Schweiz, Singapore, Sydafrika eller i något annat land där deltagande i erbjudandet eller distribution av denna anmälnings-sedel eller andra till erbjudandet hänförliga dokument strider mot tillämp-liga lagar eller regler eller förutsätter ytterligare mem-oriandum, registreringar eller andra åtgärder än de krav som följer av svensk rätt. Anmälnings-sedel av-sänd från sådant land kommer att lämnas utan avseende.
- Är Ni, nära familjemedlem till Er, eller enskilda ägare med en röst- eller ägarandel större än 25 procent (både direkt och indirekt ägande räknas), en "person i politisk utsatt ställning" enligt Lag (2009:62) om åtgärder mot penningtvätt och finansiering av terrorism? Så anses vara fallet om Ni respektive familjemedlemmen eller ägaren har eller har haft en viktig offentlig funktion, såsom stats- eller regeringschef, parlamentsledamot, domare i domstol av högsta instans (motsvarande t.ex. Högsta domstolen), ambassadör, lednings-position i statsägt bolag etc. Om Ni är osäker, vänligen kontakta Mangold.

Frankeras ej.  
Mangold  
Fondkommission  
betalar portot.

Mangold Fondkommission AB  
Ärende: Enersize

Svarspost  
Kundnummer 202 964 48  
SE-110 05 Stockholm  
Sweden