



*enersize*

**Bokslutskommuniké  
2017-01-01 – 2017-12-31**

**Enersize Oyj  
2317518-8**

**[www.enersize.com](http://www.enersize.com)**

## Sammanfattning av bokslutskommuniké

Med "Bolaget" eller "Enersize" avses Enersize Oyj med det finska organisationsnumret 2317518-8. Med "First North" avses Nasdaq Stockholm First North. Belopp inom parentes i rapporten avser motsvarande period föregående år.

### Tolv månader (2017-01-01 till 2017-12-31)

- Rörelsens intäkter uppgick till 321 402 (351 425) EUR.
- Resultatet efter extraordinära poster uppgick till -1 820 407 (-335 010) EUR.
- Resultatet per aktie\* uppgick till -0,07 (-0,02) EUR.
- Soliditeten\*\* uppgick till 61 (-78) %.

### Andra halvåret 2017 (2017-07-01 till 2017-12-31)

- Rörelsens intäkter uppgick till 137 807 (28 401) EUR.
- Resultatet efter extraordinära poster uppgick till -890 094 (-389 003) EUR.
- Resultatet per aktie\* uppgick till -0,03 (-0,02) EUR.

\*Resultat per aktie: Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier. Antal aktier i Enersize per den 31 december 2017: 29 229 680 aktier (23 028 000<sup>1</sup>). Genomsnittligt antal aktier för räkenskapsåret 2017: 27 564 680 (22 030 500<sup>1</sup>) aktier.

\*\*Soliditet: Egna kapitalets andel av balansomslutningen.

<sup>1</sup>. Siffran har omräknats till motsvarande antal efter genomförd splitt 4750:1, antal registrerade aktier per 31 december 2016 var 4 848, genomsnittligt antal aktier för helåret 2016 var 4638.

## Väsentliga händelser under 2017

### Första kvartalet

- Enersize genomför en fulltecknad private placement om totalt cirka 1,2 MEUR inför planerad notering på Nasdaq Stockholm First North. Bland de som tecknar finns bl.a. Scania Growth Capital och Heinz Dürr Investment.
- Enersize håller årsstämma. Kommuniké från årsstämman finns tillgänglig på Enersizes hemsida ([www.enersize.com](http://www.enersize.com)).
- Enersize avtalar om installation för energimätning och effektivitetsanalys i ett andra fristående projekt med plattskärmstillverkaren BOE Group Beijing Gen 8 Plant i Peking.
- Enersize tecknar nya avtal för installation av Bolagets system för mätning och effektivitetsanalys av industriella tryckluftssystem hos motortillverkaren Beijing Foton Cummins Engine Co. Ltd.
- Enersize tecknar nya avtal för installation av Bolagets system för mätning och effektivitetsanalys av industriella tryckluftssystem hos byggmaterialtillverkaren BBMG Liulihe Cement.

### Andra kvartalet

- Enersize genomför en nyemission inför notering som blir fulltecknad. Totalt tillförs Bolaget cirka 2,8 MEUR före emissionskostnader och cirka 700 nya aktieägare.
- Enersize rapporterar transaktioner utförda av personer i ledande ställning.
- Bolaget tecknar nytt installationsavtal med tillverkaren av polyesterfiber, TongKun Group Zhejiang Hengsheng Chemical Fiber. Projektets installationsfas beräknas påbörjas under Q3 2017.
- Enersize meddelar att Bolaget har godkänts för notering på First North och första dag för handel blir den 15 juni 2017. Ticker är "ENERS".

- Bolaget tecknar ett fyraårigt vinstdelningsavtal med BOE Technology Center, vilket är BOE Groups pilot- och förseriefabrik.
- Enersize tecknar ett avtal för installation av Bolagets system för mätning och effektivitetsanalys av industriella tryckluftssystem i en av Shijiazhuang No.4 Pharmaceuticals fabriker. Projektet är Enersizes första projekt inom läkemedelsindustrin.

#### Tredje kvartalet

- En kortdokumentär med miljöfokus som handlar om Enersizes arbete med att effektivisera tryckluftssystem i Kina publiceras. Kortdokumentären "Under Pressure" finns tillgänglig här: <https://www.youtube.com/watch?v=9UCJK8lvIEc>
- Enersize meddelar att Bolaget har pågående förhandlingar med Enersize partner Venergy Ltd. avseende installation av Enersizes teknik i en kinesisk fabrik verksam inom tillverkning av polyesterfiber.

#### Fjärde kvartalet

- Enersize ingår avtal med Scania om installation av Enersizes system för mätning och analys av industriella tryckluftssystem i Scantias fabrik i Södertälje.
- Enersize rekryterar forskningschef och bildar det svenska dotterbolaget Enersize Advanced Research AB för forskning och utveckling.
- Enersize tecknar i samarbete med Venergy Ltd. nytt installationsavtal i en polyesterfiberfabrik i Kina. Avtalet omfattar installation av Enersize mät- och analysystem för fabrikens tryckluftssystem om fem bar. Därutöver innehåller avtalet en option för kunden att i ett andra steg utöka installationen till fabrikens tre övriga tryckluftssystem samt om genomförande av effektiviseringsprojekt med olika fastprisåtagande satta mot garantinivåer på uppnådda besparingar.

#### **Väsentliga händelser efter periodens utgång**

- Enersize ingår i början av februari 2018 ett avtal med Dürr Systems AG, en del av Dürr Group, om ett energieffektiviseringsprojekt i Dürr Groups fabrikscampus/huvudkontor i Tyskland.
- Enersize rekryterar i mitten av mars 2018 en Vice President Operations, China samt en huvudprojektledare för den kinesiska verksamheten.
- I slutet av mars 2018 meddelar Enersize att man haft ett tekniskt genombrott där man även lämnat in två patentansökningar av stor strategisk betydelse baserade på det tekniska genombrottet. Ansökningarna avser dels en metod för simulering och utvärdering av kompressorsystem samt dels en metod för analys av energieffektivitet och orsakssamband i kompressorsystem. Båda patentansökningarna lämnas in parallellt i Sverige och Kina.
- I slutet av mars 2018 meddelar Bolaget att man med anledning av de möjligheter som öppnat sig till följd det tekniska genombrottet och de därav följande patentansökningarna kommer utveckla sin affärsmodell, målbild och tillväxtstrategi med fokus mot tillväxt genom licensavtal. Enersize kommer även från och med nu kunna erbjuda den automatiserade tekniken till nya och befintliga kunder på licensbasis samt utnyttja den i pågående projekt.
- I slutet av mars 2018 presenterar Bolaget en sammanställning av den historiska utvecklingen och status för bolagets pågående projekt samt status för bolagets försäljningspipeline.

## VD Sami Mykkänen har ordet



Vi har nu avslutat verksamhetsåret 2017 och det har varit ett mycket händelserikt år för Enersize. Bolaget har bl.a. genomfört en fulltecknad nyemission om cirka 27,9 MSEK och noterats på Nasdaq Stockholm First North. Härutöver har vi under 2017 tecknat flera nya kundavtal och vidareutvecklat vår verksamhet i Kina. Målsättningen var att teckna tio nya kundavtal och utfallet blev åtta stycken varav ytterligare ett avtal i en fabrik från plattskärmstillverkaren BOE, med flera gånger större installerad kapacitet än genomsnittsfabriken. Sett till detta tecknades avtal motsvarande mer än tio genomsnittsfabriker och därmed bedömer jag att vi följt vår utvecklingsplan och våra målsättningar för året. Mot bakgrund av ovan tar jag nu tillfället i akt att kommentera några av kvartalets mest väsentliga händelser och verksamhetsåret i sin helhet.

I slutet av oktober 2017 tecknade Enersize ett viktigt avtal med Scania om installation av vårt system i Scantias fabrik i Södertälje. Installationen avser att i ett första steg höja produktionskvaliteten i tryckluftssystemet. Anläggningen i Södertälje är en viktig referensanläggning för oss eftersom den dels finns på vår hemmaplan och dels har byggts ut efter hand med blandade nya och gamla komponenter. Ett utmanande system men också något som återfinns hos ett stort antal andra aktörer i Europa. På samma sätt har vi fått en viktig referensanläggning hos Dürr i Tyskland som har nära relationer till den globala bilindustrin. Resultatet från installationen av denna referensanläggning blev så pass lyckad att den senare mynnade ut i ett tecknat vinstdelningsavtal med Dürr.

Under hösten hade vi förhandlingar tillsammans med vår kinesiska partner som i slutet av november 2017 nåddes en överenskommelse om installation i en polyesterfiberfabrik i Kina. I ett första steg har Enersize mät- och analysystem installerats för en del av fabriken tryckluftssystem. Därutöver innehåller avtalet en option för kunden att i ett andra steg utöka installationen till övriga tryckluftssystem om totalt 20MW, samt genomföra besparingsprojekt med vinstdelning. Tillsammans med vårt avtal för Tongkung Group tidigare under 2017 har vi nu två av Kinas tio största tillverkare av polyesterfiber som kunder. Detta visar ganska tydligt på marknadspotentialen för vår teknik bara genom att se omfattningen i denna lilla nischmarknad. Vi har även under året fått kontrakt hos fabriker för allt från läkemedelstillverkning till cementindustri.

Vi har under året arbetat aktivt med att förstärka vår organisation på plats i Kina med rätt kompetenser, något som nu gett resultat då vi under Q1 2018 presenterat både ny VP China Operations samt huvudprojektledare, båda med lokalisering i Shanghai. Att ha kontinuerlig lokal managementnärvaro och kontaktytor är något som uppskattas stort av våra kunder, anställda och partners.

I slutet av december 2017 erhöll vi ett bidrag från Finnpartnership, vilket är ett finskt företagspartnerstödprogram. Detta bidrag avseende vårt partnerskapsarbete i Kina gav oss kassatillskott utan utspädning på strax under en miljon kronor och samtidigt bra internationell marknadsföring.

I syfte att skapa optimala förutsättningar för att lyfta Enersizes algoritm- och mjukvaruutveckling till nästa nivå rekryterade vi under 2017 Anders Sjögren som forskningschef och etablerade ett svenskt dotterbolag – Enersize Advanced Research AB. Utvecklingen mot en automatisk mjukvara har tack vare två nyckeluppfindingar gått snabbare än beräknat. I mars 2018 lämnade vi in två patentansökningar gällande dessa uppfindingar, vilka är av stor strategisk betydelse för vår verksamhet. Ansökningarna avser metoder för analys och effektivisering av kompressorsystem för tryckluftproduktion. Ansökningarna har lämnats in parallellt i Sverige och Kina och vi bedömer sannolikheten för godkännande som mycket god. Med anledning av de möjligheter som öppnar sig med dessa patentansökningar förkortas även *time to market* för vår autonoma mjukvara. Detta är av stor strategisk vikt och vår målsättning är att anpassa vår tillväxtstrategi för att kunna utnyttja denna möjlighet optimalt. Konkret innebär det att vi kommer kunna erbjuda denna typ av fristående mjukvaruprodukter till partners och slutkunder tidigare än väntat.

För att utnyttja denna fördel avser vi att tidigarelägga uppbyggnaden av en anpassad internationell försäljningsorganisation samt justera vår affärsmodell till att primärt arbeta med licensförsäljning. Parallellt med licensförsäljningen kommer vår projektverksamhet i Kina att fortlöpa och vi bedömer att denna kommer att fortsätta växa organiskt med god tillväxt. Revideringen av strategin har rent operativt påbörjats redan under 2017 och mot bakgrund av detta har vi under 2017 prioriterat teknikutveckling med målet att så snabbt som möjligt kunna nå ett immaterialrättsligt skydd som möjliggör exploatering av tekniken genom mjukvarulicensiering. Målet har i och med de inlämnade patentansökningarna nu uppfyllts.

2018 kommer att bli ett spännande år för Enersize. Vi har under 2017 tecknat avtal med några mycket stora koncerner som har ett stort antal fabriker. Till följd av patentansökningarna kommer vårt nya mål vara att bli absolut ledande på marknaden för mjukvaror avseende mätning, analys, övervakning och skötsel av industriella tryckluftssystem. Detta kommer framgent att utgöra vår huvudfokus för tillväxt.

**Sami Mykkänen**  
VD, Enersize Oyj

## Styrelseordförande Christian Merheim kommenterar



Det har hänt mycket i Enersize det senaste året. Vi har både noterats på First North och kommit ett steg närmare våra långsiktiga mål. Idag är vi i ett betydligt bättre läge med flera nya avtal på plats, långt gångna aktiva kundprojekt, en rejält förstärkt organisation både i Kina, Finland och numera även Sverige. Vår teknikutveckling har tagit oss flera kliv framåt och vi har ökat det tekniska avståndet jämfört mot befintliga mät- och analysmetoder.

Under den senaste veckan har Enersize gått ut med två stora nyheter. Vi har haft ett tekniskt genombrott där vi utvecklat och patentansökt ny teknik som innebär att analysen av effektiviteten vid produktion av tryckluft kan automatiseras. Det innebär även att utvecklingstiden för en automatiserad mjukvara för optimering och övervakning av tryckluftssystem har kortats ner. Kanske ännu viktigare är att vi redan nu kan använda oss av tekniken både för att accelerera befintliga projekt och för att underlätta nyförsäljning. Utan en inlämnad patentsökan hade tekniken blivit fritt tillgänglig för envar att kopiera och vi hade varit förhindrade att använda den annat än internt och under hög sekretess vilket hade inneburit avsevärda begränsningar för att utnyttja tekniken optimalt.

Nya möjligheter innebär också att det krävs en anpassning av verksamheten och tillväxtstrategin för att kunna utnyttja dessa optimalt, detta har föranlett den utveckling och uppdatering av vår framtida strategi som vi nyligen presenterat. Enersize befinner sig just nu i detta strategiskifte och vi kommer under den närmaste tiden att presentera mer detaljerad information om framtida mål och planer. Vi avser också att ha en ännu mer aktiv marknadskommunikation framöver bland annat innefattande fler framträdanden på investerarräffar och liknande event samt även mer "bakom kulisserna" material i form av videos och liknande. Jag hoppas att det är något som både uppskattas och ger er investerare en bättre bild och förståelse av verksamheten.

De finansiella marknaderna har visat vissa orostecken och svängningar men vi har inte sett någon minskning av efterfrågan på våra erbjudanden, däremot en påverkan på aktiemarknaden för små tillväxtbolag i stort, som självfallet även påverkat Enersize. Då bolaget i dagsläget har en god kassa har dessa oroligheter inte påverkat oss nämnvärt i vår operationella verksamhet och framtidsplaner.

Aktivering av räntor för projektlån, konservativa nedskrivningar av projektinvesteringar samt engångskostnader för börsnotering står för största delen av årets negativa resultat, övriga kostnader har främst varit projektinvesteringar och personalkostnader. Enersize har i nuläget en låg månatlig fast kostnad för den operativa verksamheten som tillsammans med en välfylld kassa ger oss möjlighet att driva verksamheten i nuvarande omfattning i över ett år.

Vi har under året byggt upp en pipeline med flera stora aktiva projekt där flertalet kommit till en brytpunkt där de är nära vinstdelningsfas. Våra kunder är stora industriföretag med många beslutsnivåer och personer inblandade i varje projekt vilket ibland kan ge oönskade fördröjningar. Till exempel genomförde kinesiska biltillverkaren Foton en förändring och blev Borgward precis när vinstdelningsperioden skulle påbörjas. Omläggningen innebar att produktionen ställdes om för nya bilmodeller varvid fabriken stått still fram till den planerade återstarten under Q2 2018 och därmed fördröjdes även starten av vinstdelningsperioden.

Målet för året kommer vara att föra in våra aktiva projekt i vinstdelning så att de genererar kassaflöde och ger oss en sund omsättningsutveckling för det kommande året samtidigt som vi siktar på att föra en stor del av vår befintliga försäljningspipeline till nytecknade avtal. Våra partners i Kina har kavlat upp armarna för att kunna erbjuda ett fortsatt gott flöde av nytecknade avtal under året.

2018 kommer ha både utmaningar och upp och nergångar för Enersize, men några saker är säkra, det kommer precis som detta året gå rejält framåt och det kommer bli fantastiskt roligt.

**Christian Merheim**  
Styrelseordförande, Enersize Oyj

## Om Enersize

Enersize är ett finskt bolag som har en egenutvecklad mjukvara för datainsamling och analys av industriella tryckluftssystem som möjliggör mindre risk för produktionsstörningar samt energibesparingar på upp till 30% och i ett fåtal fall över 50 procent energibesparing. Cirka 90 procent av tillverkningsindustrin använder idag tryckluft och tryckluften utgör cirka 4,5 procent av världens totala elkonsument. På Enersize största marknad – Kina – står tryckluftssystemen för nära 10 procent av all använd el.<sup>1</sup> Styrelsen bedömer att det saknas verktyg för att bedöma och minimera produktionsriskerna med tryckluft samt att tryckluft ses som en icke-kostnad och att besparingsåtgärder därmed ofta är begränsade till åtgärder på avgränsade delar i systemen. Styrelsen bedömer att tillverkningsindustrin kommer att behöva förändras mot ett mer hållbart energianvändande och det finns således ett behov av energibesparande inom tryckluftssystem. Det finns även en stor efterfrågan från industrin avseende IoT och så kallad Industry 4.0 lösningar för effektivisering och riskminimering med hjälp av mätning och automatiserad analys och övervakning.

Bolaget arbetar med tryckluftssystemen som en helhet och genom stöd för detta med sin teknologi bedömer styrelsen att större energibesparing och bättre produktionssäkring kan uppnås än genom konventionella metoder. Energiförbrukning i tryckluftssystem har lyfts som fokusområde för ett antal stats och EU stödda program med syfte att minska energiförbrukningen. Viss lagstiftning avseende energimätning och kartläggning av besparingsåtgärder i industrin förekommer i flertalet länder.

Enersizes plattform består av flera beståndsdelar; sensornätverk, molnlösning med big data-hantering och analys- och övervakningsverktyg. Genom den data som sensorerna insamlar kan ineffektivitet och driftstörningar i tryckluftssystemet upptäckas genom analys och övervakning och Enersize kan därigenom identifiera åtgärder som effektiviserar tryckluftssystemet både avseende tryckluftproduktion med hjälp av kompressorers såväl som den slutanvändning av tryckluft som sker i fabrikenas produktionsmiljöer.

Effektiviseringen och övervakningen av tryckluftssystemen som erhålles med Enersizes teknologi innebär även att kapaciteten och stabiliteten ökar i tryckluftssystemen. Detta innebär bättre kapacitet för produktionsökningar och minskade risker för avbrott i tryckluftsförsörjningen. Tryckluftssystemen är så vanligt förekommande i industriella processer att ett avbrott i tryckluftsförsörjningen ofta innebär ett totalt stillestånd för all produktion i en fabrik.

### Måluppfyllnad 2017

I samband med notering av bolaget presenterade Enersize ett antal målsättningar för 2017.

Enersize har hitintills bland annat använt sig av målsättningar i form av antal tecknade avtal. Detta har visat sig ge en missvisande målbild. Det finns ett betydligt större affärsmässigt incitament att prioritera färre men större och lönsammare projekt framför att enbart fokusera till antalet tecknade avtal. Större projekt har bättre skalbarhet, högre marginaler och kräver ungefär samma införsäljningsresurser som små projekt. Enersize har under året tackat nej till projekt som har ansetts för små. Med hänsyn till detta kommer antal tecknade projektavtal inte ingå i målbilder eller prognoser framöver.

Enersize kommer, med grund i den utvecklade strategin, i närtid presentera en ny och uppdaterad målbild för Bolagets utveckling framöver.

Målsättning	Utfall
Uppnå positivt kassaflöde i projektverksamheten	Ej uppnått*
Rekrytera en försäljningschef för europeiska marknaden	Avsiktligt senarelagt
Accelerera utvecklingstakt genom proaktiva installationer och ytterligare kunddialoger	Uppnått
Teckna fler än tio nya kundavtal	Delvis uppnått**
Ha ett automatiserat referenssystem för utvärdering hos befintliga projektkunder	Uppnått

*\*Positivt kassaflöde i projektverksamheten har ej uppnåtts som planerat beroende på att första utbetalningsperioden för uppnådda besparingar i Foton-projektet har skjutits fram på grund av produktionsomläggningar i fabriken som inneburit produktionsstillestånd fr.o.m. juli 2017. Produktionen i fabriken beräknas återupptas på full nivå under Q2 2018.*

*\*\*Enersize fokuserade under 2017 på avtalens storlek. Beräknat på potentiell avtalsstorlek (installerad kapacitet) har Bolaget mer än väl uppnått målsättningen för 2017, men baserat på antalet tecknade avtal (8) har målet ej uppnåtts.*

<sup>1</sup> <http://escholarship.org/uc/item/0v72z2q0#page-1>

## Affärsidé

Enersizes affärsidé är att erbjuda industrier effektivisering och energibesparing av tryckluftssystem genom mätning och avancerad datorstödd analys. Bolaget arbetar med Internet of Things (IoT)-system med molnbaserad big data-insamling och hantering som analyseras genom egna algoritmer som identifierar systemsvagheter och möjliga besparingsåtgärder.

## Affärsmodell

Enersize har en tudelad affärsmodell, vilken dels består av försäljning av system och mjukvarulicenser och dels av projektverksamhet där Enersize i egen regi genomför besparingsåtgärder där Enersize tar i anspråk en del av det belopp kundbolag sparar genom åtgärderna genom att dela förtjänsten med kunden.

### Försäljning av system och mjukvarulicenser

Enersize bedriver försäljning av IoT-baserade system för mätning, visualisering och övervakning samt framgent genom försäljning av licenser till Bolagets patentansökta mjukvara, vilken möjliggör helautomatisk analys och identifiering av effektiviseringsåtgärder i system för industriell tryckluftssystemproduktion. Enersize kan sälja in licenser både till partners som genomför effektiviseringar hos slutkunder såväl som direkt till slutkunder. Bolaget kommer att publicera mer detaljerad information avseende licensmodeller och mjukvaruprodukter längre fram.

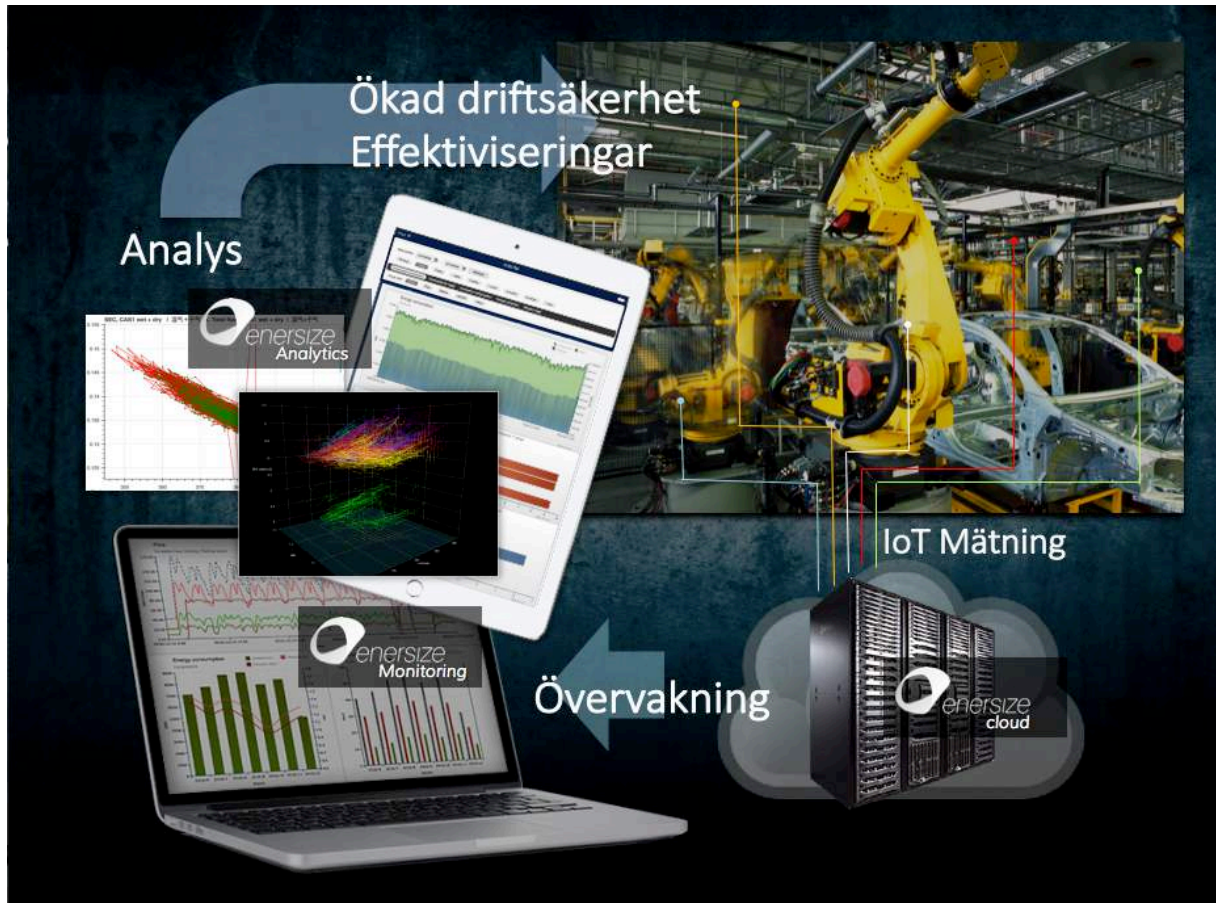
### Projektverksamheten

I projektverksamheten tar Enersize inte betalt för sin lösning i förskott utan intäkterna genereras genom ett delat besparingsprogram där Enersize tar i anspråk en del av det belopp kundbolag sparar genom åtgärder som Enersize genomför på dess tryckluftssystem. Enersize står i regel för alla implementationskostnader och ansvarar för genomförandet av nödvändiga systemanpassningar. Försäljningsfasen tar cirka 3–12 månader och installationsprocessen tar cirka 2–5 månader. För att mäta upp potentiella besparingar ingås initialt ett installationsavtal, genom vilket Bolaget erhåller rätten att installera mät- och övervakningssystem samt inhämta, behandla och analysera mätdata. Efter den initiala mätperioden som är i genomsnitt ca 5 månader samt följande analys och utvärdering skall kunden och Enersize med samarbetspartner förhandla om villkor för genomförande av ett besparingsprogram samt hur vinstdelning skall genomföras. Åtgärder i enlighet med besparingsprogrammet som kunden godkänner för genomförande innebär en förpliktelse för kunden att låta Enersize fullfölja åtgärden samt utbetala ersättning för den uppnådda besparingen. Under vinstdelningsavtalet delar Bolaget och kunden därefter under 3–4 år på intäkter från energibesparingar. Styrelsen uppskattar bruttomarginalen (direkta projektintäkter – direkta projektkostnader) till cirka 60–70 procent. Efter avslutat initialt uppdrag erbjuder Enersize ett löpande avtal för fortsatt systemövervakning för upprätthållande av energibesparingarna.



## Enersizes teknologi

Enersizes teknologi består av flera delar; sensornätverk, molnlösning och analys- och övervakningsverktyg. Utöver dessa har Enersize även samarbeten med partners som tillsammans med Bolaget utvecklar nya metoder för att upptäcka läckage eller ineffektiviteter. Enersizes molnlösning lagrar insamlad information och möjliggör big data-analys genom Enersizes verktyg och automatiserade algoritmer. Med Enersize senaste teknikgenombrott som även patentsökts kommer kunderna själv kunna genomföra analysen samt i realtid övervaka, justera och optimera tryckluftssystemen.



### Sensornätverk

Enersizes fysiska plattform består av sensorer kopplade till ett IoT-nätverk. Sensorerna är inkopplade över hela tryckluftssystemet och insamlade mätdata sänds från sensornätverket till Bolagets molnlösning. Sensornätverket innehåller av Enersizes tillhandahållna sensorer men kopplas även samman med existerande sensorer och olika befintliga nyckelkomponenter i tryckluftssystemet. Mätdata kan även inhämtas genom befintliga fabriksnätverk och sensorer. Enersize plattform för Sensornätverk är tillverkaroberoende och är kompatibelt med de vanligaste på marknaden förekommande standarderna för mätsensorer och mätdataskommunikation.

### Molnlösning

Enersizes molnlösning möjliggör inte enbart distribuerad datainsamling (IoT) i realtid utan ger även möjlighet för kunder att ta del av systemstatus via internetuppkopplade datorer eller tablets. Genom molnlösningen kan Enersizes experter på distans analysera och ge vägledning men även kundens driftansvariga har direkt tillgång till systemstatus och mätdata. Systemet exporterar automatiskt kundrapporter och kalkyler automatiskt nyckeltal. Molnlösningen är således basen för Enersizes intäktsgenerering i projektverksamheten. Molnlösningen ger även kunderna möjlighet att interndebitera den kostnadskrävande tryckluftsanvändningen mellan olika avdelningar.

### Analysverktyg

Enersize har utvecklat egna analysverktyg för att kunna identifiera systemineffektiviteter och energibesparande åtgärder. För dataanalysen som idag görs under ledning av Enersizes experter har Bolaget tillämpat en standardiserad metodologi och arbetsmetod, vilket utgör grunden för de åtgärder som implementeras hos kunden.

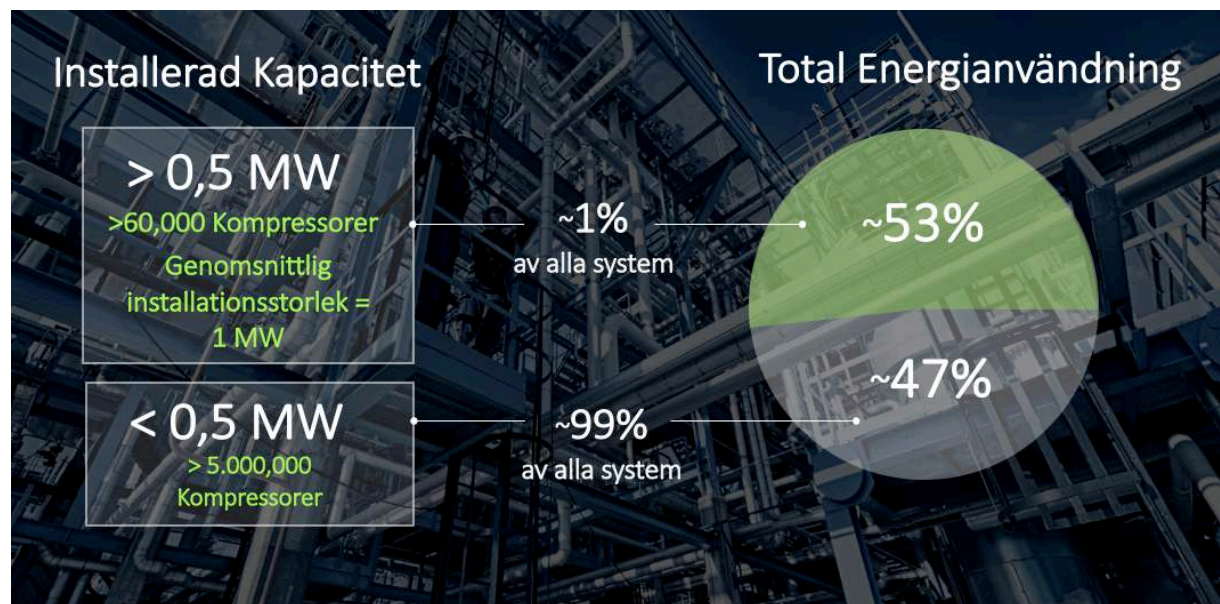


### Analysverktyg för automatiserad analys

De av Enersize nyligen patentansökta uppfinningarna ger möjlighet att automatisera ett av de mest väsentliga analysstegen, nämligen produktionen av tryckluft med hjälp av kompressorsystem. Målsättningen är att under 2018 kunna licensiera ett fullt utvecklat automatiserat analysverktyg som ersätter nuvarande behov av mänskliga tryckluftsexperten för genomförande av analysen. Analysverktyget används redan idag i prototyputförande internt inom bolaget.

### Marknad<sup>2</sup>

Marknaden för effektivisering av industriella tryckluftssystem har en enorm potential. Den globala elanvändningen för att driva tryckluftssystem uppskattas till ca 2 000 Miljarder kronor per år. Den största delen av elanvändningen utgörs av drift av stora system (>0,5MW). Dessa står för 1% av de installerade systemen men använder sig av cirka 53% av den totala energianvändningen, genomsnittlig systemstorlek för dessa system är 1MW/fabrik. Med 30% besparingspotential enbart för de 1% största installationerna, som är Enersizes fokus, är den årliga besparingspotentialen cirka 300 Miljarder Kronor.



Marknaden för industriella tryckluftssystem förväntas växa kraftigt framöver. Den årliga försäljningen av centrifugalkompressorer, den vanligaste typen i de allra största installationerna, förväntas växa till över 50 miljarder kronor årligen till 2024. Försäljningen av skruvkompressorer, den vanligaste typen i stora och medelstora installationer förväntas växa från 65 miljarder kronor per år 2016, till 90 miljarder kronor per år till 2021.

Den operativa livslängden för en kompressorinstallation kan vara upp till 20 år. Detta innebär att det på marknaden idag finns en stor andel gamla ineffektiva kompressorinstallationer. Under en kompressorns livstid utgörs mer än 70% av totalkostnaden av energikostnader. Inköpskostnaden för en kompressor kan i vissa fall utgöra under 10% av livscykelkostnaden, resterande del utgörs av underhåll och reparationer. Den största andelen av alla industriella tryckluftssystem opererar väldigt ineffektivt vilket i många fall ger en kapacitetsbrist. Systemeffektivisering är idag den främsta konkurrenten till nyinvestering i kompressorkapacitet, det är snabbare, mycket billigare och sparar mer energi och utsläpp än uppgraderingar till nya kompressorer.

### Konkurrens

Marknaden för optimering av befintliga tryckluftssystem är idag fragmenterad och utgörs av lokala entreprenörer med generellt låg teknisk kompetens. Bolagets erfarenhet visar att de besparingsprojekt som genomförs är ofta av låg kvalitet och ger bristande resultat. Vissa fabriker driver egna effektiviseringsprojekt men dessa lider oftast av ännu lägre kompetensgrad

<sup>2</sup> Källor för marknadsdata. I. approximated from data from US Energy Department (US data), "United States Electric Motor Systems Market opportunities Assessment", numbers estimated on 4% of global electricity usage. II. Global Market Insights, Inc, Sellbyville, Delaware, - Centrifugal Air Compressor Market is set to exceed **USD 7 billion by 2024**; according to a new research report by Global Market Insights, Inc. High growth in the Asia Pacific automotive industry will drive the centrifugal air compressor market by 2024. III. Markets & Markets. The report "Screw Compressor Market by Type (Oil-free, Oil-Injected), Stage (Single, Multi), Technology (Stationary, Portable), End-User (Chemical & Petrochemicals, Food & Beverage, Mining & Metals, Oil & Gas, Automotive, Power), & by Region - Global Forecast to 2021", The screw compressor market is expected to grow from an estimated USD 7.99 Billion in 2016 to USD 11.01 Billion by 2021

och genererar ofta ännu sämre resultat. De enda som på global basis erbjuder optimering är de internationella kompressortillverkarna, deras optimeringserbjudande består i huvudsak av systemanalys riktad mot att underbygga nyinvestering i effektivare kompressorgenerationer. Sådana investeringar har väldigt långa återbetalningstider då effektivitetsökningen för nya kompressorer ofta är marginell. Enersize erfarenhet är att de flesta kompressortillverkare saknar korrekt kompetens i slutförsäljningsorganisationen för att genomföra korrekta installationer. I Enersize testkörning av de nu patentansökt uppfinningarna visade det sig att 100% av alla kompressorinstallationer under 2MW var feldimensionerade av kompressortillverkarna med upp till 40% ineffektivitet redan i samband med driftsättningen.

Ytterligare en avgörande faktor är att genomförda besparingar oftast försvinner väldigt fort på grund av produktionsomläggningar och felaktiga systemjusteringar. Bolagets erfarenhet är även att mätningar oftast genomförs felaktigt med felaktiga resultat och felaktiga åtgärder som följd, detta på grund av att det idag endast finns bristfälliga verktyg att tillgå.

### Kunder & försäljning

Med ett mätsystem och en automatiserad analysmjukvara förenklar och förbättras möjligheten att genomföra en korrekt analys och åtgärder. Med Enersize analysmetod kan även felaktiga mätningar identifieras och därmed justeras. Bolagets styrelse ser en enorm marknadspotential med att genom system- och mjukvarulicensiering erbjuda fabriker och lokala entreprenörer tillgång till Enersize teknologi. Med ett fokus i dagsläget på de 1% av de största installationerna täcker man cirka 53% av marknaden och når en skalbar affärsmodell.

Nedan presenteras en översikt av pågående kunddialoger på den kinesiska marknaden. Urvalet i listan baseras på att diskussionerna ska ha nått en långt framskriden nivå med exempelvis genomförda förstudier i fabrikena.

Industrisegment	Storlek	Installerad kompressor-kapacitet	Uppskattad årlig typförbrukning	Ytterligare kända fabriker i Kina inom ägargruppen	Kommentar
Metal	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	5	Börsnoterat i Kina
Metal	L	4-9MW	20.000-60.000 MW/år	19	>25 miljarder RMB i Intäkter för koncernen
Electronics	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	12	Börsnoterade i Shanghai
Automotive	S	<1MW	<6.000 MW/år	-	Joint Venture med europeisk leverantör till fordonsindustrin
Metal	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	21	>US\$20 miljarder omsättning, 130.000 anställda.
Electronics	L	4-9MW	20.000-60.000 MW/år	7	Börsnoterade i Kina
Electronics	L	4-9MW	20.000-60.000 MW/år	-	Fabrik i samma företagsgrupp som fabriken ovan
Food & beverage	S	<1MW	<6.000 MW/år	2	1.700 anställda, >3 miljarder RMB omsättning
Automotive	L	4-9MW	20.000-60.000 MW/år	-	tysk bitillverkares kinesiska fabrik
Power generation	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	många	Kinesiskt statsägt Fortune 500 företag, nationell kraftproducent
Food & beverage	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	-	Statligt ägd, topp 5 livsmedelsproducent
Automotive	L	4-9MW	20.000-60.000 MW/år	2+	Topp 10 Kinesisk bitillverkare, Kapacitet för 1 miljon bilar årligen
Electronics	XL	10-20MW	50.000-135.000 MW/år	11+	Börsnoterad, global topp 5 kontraktstillverkare för elektronik
Home Appliance	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	2+	Statligt majoritetsägt, börsnoterat >8000 anställda
Chemical	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	5	Börsnoterad i Shanghai, däcktillverkning
Glass	S	<1MW	<6.000 MW/år	9	Kina topp 500 företag
Food& Beverage	L	4-9MW	20.000-60.000 MW/år	-	
Food& Beverage	S	<1MW	<6.000 MW/år	-	Global Fortune 500 företag, kinesisk tillverkningsenhet
Chemical	S	<1MW	<6.000 MW/år	-	
Automotive	L	4-9MW	20.000-60.000 MW/år	-	Japansk bitillverkare
Vehicles	XL	10-20MW	50.000-135.000 MW/år	-	Ledande tillverkare riktad mot kinesiska marknaden
Electronics	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	2	Halvledarfabrik
Electronics	XL	10-20MW	50.000-135.000 MW/år	-	Ny fabrik från existerande kund
Electronics	XL	10-20MW	50.000-135.000 MW/år	-	Ny fabrik från existerande kund
Electronics	XL	10-20MW	50.000-135.000 MW/år	-	Ny fabrik från existerande kund
Medical Instrument	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	-	Globalt Fortune 500 företag, kinesisk tillverkningsenhet
Vehicles	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	-	Tillverkare riktad mot kinesiska marknaden
Home Appliance	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	2+	130.000 anställda, börsnoterat, Kinesiskt Global Fortune 500 företag
Building material	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	-	Ny fabrik från existerande kund
Building material	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	-	Ny fabrik från existerande kund
Automotive	M	1-3MW	5.000-20.000 MW/år	-	Trailertillverkare

## Utveckling i siffror under perioden

*Belopp inom parentes avser motsvarande period föregående år.*

### Omsättning

Nettoomsättningen under verksamhetsåret 2017 uppgick till 223 989 (351 425) EUR. Nettoomsättningen under det andra halvåret 2017 uppgick till 40 394 (28 401) EUR. Omsättningen för 2017 är lägre än budgeterat på grund av fördröjning som uppstått i ett projekt i en av de fabriker där Bolaget har haft pågående vinstdelningsavtal. Fördröjningen beror på att Bolagets kund Foton genomfört en produktionsomläggning för nya bilmodeller (Borgward) i fabriken, vilket inneburit ett tillfälligt produktionsstopp. Produktionsstoppet sammanföll med att vinstdelning med Foton skulle påbörjas, vilket innebär att förväntad utbetalning ej erhöles under 2017. Produktionen samt vinstdelning beräknas återupptas Q2 2018. Omsättningen under 2016 såväl som under 2017 har i huvudsak utgjorts av vinstdelning från Bolagets första projekt med Beijing Optoelectronics. Eftersom vinstdelningsavtalet under 2017 gick in i sitt andra avtalsår minskades Enersize andel av besparingen något, vilket har inneburit en mindre intäkt än för föregående år.

### Finansiell utveckling

Resultatet för verksamhetsåret 2017 uppgick till -1 820 407 (-335 010) EUR och resultatet under det andra halvåret 2017 uppgick till -890 094 (-389 003) EUR. De ökade förlusterna är huvudsakligen hänförliga till engångskostnaderna relaterade till noteringen på Nasdaq Stockholm First North, emissionskostnader i samband med Bolagets publika nyemission, konservativa nedskrivningar av projektinvesteringar samt aktivering av räntekostnader för projektlån. Förlusterna har även till viss del ökat till följd av nyrekryteringar samt utvecklingskostnader relaterade till den automatiserade mjukvaran. Enersize tillämpar inte redovisning av periodiserade framtida projektintäkter baserade på intäkter under ett projekts löptid, vilket annars är vanligt i projektverksamhet vid installationer, byggnation m.m. Enersize redovisar enbart fakturerade intäkter. Detta eftersom mycket av intäkterna bygger på besparingar och inte i förväg fastställda belopp vilket innebär att den av Enersize använda metoden ger en lägre och mer konservativ resultatredovisning.

### Likviditet

Bolagets likvida medel per den 31 december 2017 uppgick till 1 822 964 (11 727) EUR. Kassaflödet för verksamhetsåret 2017 uppgick till 1 811 238 (2 546) EUR och kassaflödet för det andra halvåret 2017 uppgick till -1 206 404 (-55 210) EUR. Det positiva kassaflödet för verksamhetsåret 2017 är hänförligt till den private placement samt publika nyemission som genomfördes inför notering på Nasdaq Stockholm First North. Ökningen i kassaflöde under andra halvåret 2017 har delvis belastats av återbetalning av projektlån.

### Soliditet

Bolagets soliditet per den 31 december 2017 uppgick till 61 (-78) %. Bolagets tidigare negativa kapital har under 2017 återställts genom den private placement samt publika nyemission som genomfördes i samband med notering.



*Bild: 0,4MW Turbokompressor i en av Enersizes kunders fabrik i Kina*

## Projektverksamheten

Nedan presenteras översikt av potentialen samt utvecklingen i Enersizes pågående kundprojekt och vinstdelningsavtal fram till 2018-03-23.



	Industri	Fabriksstorlek	Ungefärlig årsförbrukning	Kund sedan
BOE	Elektronik	Large (4-9MW)	20.000 - 60.000 MWh	2015
Yofa	Stål	Medium (1-3MW)	5.000 - 20.000 MWh	2015
Foton	Fordon	Medium (1-3MW)	5.000 - 20.000 MWh	2016
Flatglass	Glas	Large (4-9MW)	20.000 - 60.000 MWh	Nov 2016
Xinyi	Glas	Medium (1-3MW)	5.000 - 20.000 MWh	Dec 2016
BOE2	Elektronik	XXXL (>35MW)	>20.000 MWh	Mar 2017
BBMG	Cement	Medium (1-3MW)	5.000 - 20.000 MWh	Mar 2017
Cummins	Motorer	Medium (1-3MW)	5.000 - 20.000 MWh	Mar 2017
Tongkung	Fiber	Large (4-9MW)	20.000 - 60.000 MWh	Jun 2017
BOE3	Elektronik	Small (<1MW)	<6.000 MWh	Jun 2017
Pharma No4.	Medical	Medium (1-3MW)	5.000 - 20.000 MWh	Jun 2017
Xinfengming	Fiber	XL* (10-20MW)	50.000 - 150.000 MWh	Nov 2017
Scania	Fordon	Large (4-9MW)	20.000 - 60.000 MWh	Okt 2017
Dürr	Tillverkning	Small (<1MW)	<6.000 MWh	Feb 2018

\* Nuvarande installationsavtal och mätningar avser 6MW av total ca 20MW installerad kapacitet

## **Aktien**

Det finns ett aktieslag i Enersize. Bolagets aktie är noterad på Nasdaq First North Stockholm under symbolen "ENERS". Per den 31 december 2017 uppgick antalet aktier till 29 228 680 (23 028 000<sup>1</sup>) stycken. Genomsnittligt antal aktier under verksamhetsåret 2017 uppgick till 27 564 680 (22 030 500<sup>1</sup>).

<sup>1</sup>. Siffran har omräknats till motsvarande antal efter genomförd splitt 4750:1, antal registrerade aktier per 31 december 2016 var 4 848, genomsnittligt antal aktier för helåret 2016 var 4638.

## **Teckningsoptioner**

Aktieägare i Enersize beslutade med aktieägarnas enhälliga beslut den 3 februari 2017 om att bemyndiga styrelsen att besluta om utfärdande av teckningsoptioner till nyckelpersoner i Bolaget, genom vilka maximalt 4 892 500 nya aktier kan tecknas. Genom bemyndigandet riktas ett utestående optionsprogram till VD Sami Mykkänen, som berättigas till teckning av maximalt 2 232 500 nya aktier. Vidare riktas ett optionsprogram till styrelseordförande Christian Merheim, som berättigas till teckning av maximalt 1 083 000 nya aktier. Optionsprogrammet som riktas till övriga styrelseledamöter samt anställda i Bolaget, vilket berättigar till teckning av maximalt 1 577 000 nya aktier, berättigar till teckning när (i) Enersize noteras på First North och (ii) om det volymviktade snittpriset för Bolagets aktier har varit genomsnittligen minst 14 SEK under tre (3) efter varandra följande veckor. Styrelsen berättigas att besluta om andra villkor för optionsprogrammen. Bemyndigandet är giltigt tills vidare och ersätter tidigare bemyndiganden.

Styrelsen har den 20 mars 2017 med stöd av aktieägarnas enhälliga besluts bemyndigande den 3 februari 2017 beslutat att rikta optionsprogram till Sami Mykkänen och Christian Merheim.

Sammanlagt 2 232 500 teckningsoptioner riktades till VD Sami Mykkänen och sammanlagt 1 083 000 teckningsoptioner riktades till styrelseordförande Christian Merheim. Teckningsoptionerna berättigar till teckning av maximalt 3 315 500 nya aktier.

Teckningstiden för aktier med Sami Mykkänens teckningsoptioner är 20 mars 2017 – 31 december 2024 och teckningskursen för en aktie är 0,000002 EUR. Teckningskursen har bestämts enligt ett avtal om teckningsoptioner ingått 30 september 2014.

Teckningstiden för aktier med Christian Merheims teckningsoptioner inleds vid den tidigaste av följande tidpunkter: a) då det volymviktade snittpriset för Bolagets aktier vid First North varit minst 6.02 SEK under fyra (4) efter varandra följande veckor, eller b) när teckningspriset för Bolagets aktier i en emission eller priset för Bolagets aktier i aktieöverlåtelser som omfattar minst en (1) procent av Bolagets aktier, har varit minst 6.02 SEK per aktie. Teckningstiden för aktier är fem (5) år. Teckningskursen för en aktie är 0,22 SEK. Teckningskursen har bestämts enligt ett avtal om teckningsoptioner ingått 20 april 2016.

Teckningspriset för aktierna kommer att avsättas till Bolagets fond för inbetalt fritt eget kapital.

Optionsrätter får fritt överlåtas eller pantsättas såtillvida Bolagets vid var tid gällande regler avseende insiderhandel inte förbjuder detta. Innehavaren av teckningsoptioner skall utan dröjsmål skriftligen meddela Bolaget om överlåtelse eller pantsättning av teckningsoptioner.

## **Principer för bokslutskommunikéns upprättande**

Bokslutskommunikén är upprättad i enlighet med finska bokföringslagen, finska författningar samt övriga i Finland gällande redovisningsprinciper (Finnish Accounting Standards, FAS).

## **Granskning av revisor**

Bokslutskommunikén har inte granskats av Bolagets revisor.

## **Förslag till disposition av Enersizes resultat**

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2017-01-01 – 2017-12-31.

### Finansiell kalender

Bolaget upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje halvårsskifte. Vid första och tredje kvartalet släpper Bolaget en kvartalssummering. Kommande finansiell information är planerad enligt följande:

- Summering av Q1 2018-05-03
- Halvårsrapport 2018-08-28
- Summering av Q3 2018-10-30
- Bokslutskommuniké 2019-03-26

### Årsstämma och årsredovisningens tillgänglighet

Årsstämma kommer att hållas den 26 april 2018 i Helsingfors. Enersizes årsredovisning för räkenskapsåret 2017 kommer att finnas tillgänglig för nedladdning på Bolagets hemsida ([www.enersize.com](http://www.enersize.com)) senast tre veckor innan årsstämman.

### Certified Adviser

Sedermåra Fondkommission är utsedd till Enersizes Certified Adviser.

### Avlämnande av bokslutskommuniké

Helsingfors, den 23 mars 2018, Enersize Oyj

*Styrelsen*



## Resultaträkning i sammandrag

(EUR)	2017-07-01 2017-12-31 6 mån.	2016-07-01 2016-12-31 6 mån.	2017-01-01 2017-12-31 12 mån.	2016-01-01 2016-12-31 12 mån.
Nettoomsättning	40 394	28 401	223 989	351 425
Övriga intäkter	97 413	-	97 413	-
<b>Material och tjänster</b>				
<i>Material och förbrukningsvaror</i>				
Inköp under räkenskapsåret	-204 917	-87 311	-382 285	-111 916
Ökning (+) eller minskning (-) av inventarier	189 768	42 533	152 168	42 533
Externa tjänster	-27 925	-18 200	-49 442	-18 200
<b>Summa material och tjänster</b>	<b>-43 074</b>	<b>-62 978</b>	<b>-279 560</b>	<b>-87 583</b>
<b>Personalkostnader</b>				
Löner och förmåner	-286 799	-158 762	-512 466	-274 009
<i>Sociala avgifter</i>				
Pensionsavgifter	-34 304	-29 767	-73 361	-61 928
Övriga sociala avgifter	1 056	-1 223	-6 161	-9 473
<b>Summa personalkostnader</b>	<b>-320 048</b>	<b>-189 752</b>	<b>-591 988</b>	<b>-345 410</b>
<b>Avskrivningar och nedvärderingar</b>				
Avskrivningar enligt plan	-4 801	-7 470	-9 132	-7 470
<b>Avskrivningar och nedvärderingar totalt</b>	<b>-4 801</b>	<b>-7 470</b>	<b>-9 132</b>	<b>-7 470</b>
Övriga rörelsekostnader	-290 227	-156 511	-889 390	-243 230
<b>RÖRELSERESULTAT</b>	<b>-520 343</b>	<b>-388 311</b>	<b>-1 448 668</b>	<b>-332 269</b>
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	2	1	81	3
Räntekostnader och liknande resultatposter	-369 753	-694	-371 820	-2 744
<b>Summa finansiella intäkter och kostnader</b>	<b>-369 751</b>	<b>-693</b>	<b>-371 739</b>	<b>-2 742</b>
<b>RESULTAT FÖRE EXTRAORDINÄRA POSTER</b>	<b>-890 094</b>	<b>-389 003</b>	<b>-1 820 407</b>	<b>-335 010</b>
<b>Extraordinära poster</b>				
Extraordinära intäkter	-	-	-	-
<b>Summa extraordinära poster</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>RESULTAT FÖRE BEMYNDIGANDE OCH SKATT</b>	<b>-890 094</b>	<b>-389 003</b>	<b>-1 820 407</b>	<b>-335 010</b>
<b>ÅRETS RESULTAT</b>	<b>-890 094</b>	<b>-389 003</b>	<b>-1 820 407</b>	<b>-335 010</b>

## Balansräkning i sammandrag

(EUR)

2017-12-31

2016-12-31

### TILLGÅNGAR

#### ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

##### *Immateriella anläggningstillgångar*

Utvecklingskostnader	64 524	-
<b>Summa immateriella tillgångar</b>	<b>64 524</b>	<b>-</b>

##### *Materiella anläggningstillgångar*

Inventarier, verktyg och installationer	27 395	22 411
<b>Summa materiella tillgångar</b>	<b>27 395</b>	<b>22 411</b>

##### *Finansiella anläggningstillgångar*

Ägandeskap i koncernföretag	5 119	-
Andra aktier eller liknande rättigheter till ägarskap	1 000	1 000
<b>Summa finansiella tillgångar</b>	<b>6 119</b>	<b>1 000</b>

<b>SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>	<b>98 038</b>	<b>23 411</b>
------------------------------------	---------------	---------------

#### OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR

##### *Varulager m.m.*

Råvarulager och förnödenheter	26 104	32 055
Pågående arbeten	588 894	430 776
<b>Summa varulager m.m.</b>	<b>614 998</b>	<b>462 831</b>

##### *Kortfristiga fordringar*

Kundfordringar	17 273	18 903
Fordringar till koncernföretag	40 165	-
Lånefordringar	821	-
Övriga fordringar	123 796	173 459
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	11 766	-

<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>218 187</b>	<b>192 362</b>
--------------------------------------	----------------	----------------

Kassa och bank	1 822 964	11 727
----------------	-----------	--------

<b>SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>	<b>2 631 784</b>	<b>666 919</b>
------------------------------------	------------------	----------------

<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>2 729 821</b>	<b>690 330</b>
-------------------------	------------------	----------------



## Balansräkning i sammandrag

(EUR)

2017-12-31

2016-12-31

### EGET KAPITAL OCH SKULDER

#### *Eget kapital och reserver*

Aktiekapital	82 297	82 897
Nyemission	-	-
Fond med inbetalt, fritt, eget kapital	5 712 185	1 684 751
Balanserad vinst eller förlust	-2 302 294	-1 967 283
Årets resultat	-1 820 407	-335 010

#### **SUMMA EGET KAPITAL OCH RESERVER**

**1 671 781**      **-535 247**

### SKULDER

#### *Långfristiga skulder*

Övriga långfristiga skulder	254 942	390 735
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>254 942</b>	<b>390 735</b>

#### *Kortfristiga skulder*

Erhållna förskott	-	13 338
Leverantörsskulder	43 713	78 130
Övriga skulder	494 632	699 737
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	264 753	43 636
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>803 098</b>	<b>834 841</b>

#### **SUMMA SKULDER**

**1 058 040**      **1 225 576**

#### **SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER**

**2 729 821**      **690 330**

## Kassaflödesanalys i sammandrag

(EUR)	2017-07-01 2017-12-31 6 mån.	2016-07-01 2016-12-31 6 mån.	2017-01-01 2017-12-31 12 mån.	2016-01-01 2016-12-31 12 mån.
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>				
Rörelseresultat för perioden	-890 094	-389 003	-335 010	-335 010
Avskrivningar enligt plan	4 801	7 470	9 132	7 470
Finansiella intäkter och kostnader	369 751	693	371 739	2 742
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-515 542</b>	<b>-380 840</b>	<b>-1 439 536</b>	<b>-324 798</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>				
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	6 624	61 503	-1 459	-163 075
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	-192 339	-42 533	-152 168	-42 533
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	169 893	27 354	66 229	27 325
<b>Kassaflöde från löpande verksamheten före finansiella poster och skatter</b>	<b>-531 363</b>	<b>-334 516</b>	<b>-1 526 934</b>	<b>-503 081</b>
Ränta och övriga finansiella kostnader	-639 753	-695	-371 820	-2 744
Erhållna räntor och andra finansiella intäkter	2	1	81	3
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten (A)</b>	<b>-901 114</b>	<b>-335 210</b>	<b>-1 898 673</b>	<b>-505 823</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>				
Investeringar i immateriella och materiella tillgångar	-66 406	-	-78 640	-
Investeringar i dotterbolag	-5 119	-	-5 119	-
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten (B)</b>	<b>-71 525</b>	<b>-</b>	<b>-83 759</b>	<b>-</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>				
Nyemission	-	180 000	-	180 000
Fond med inbetalt, fritt, eget kapital	-	100 000	4 027 435	100 000
Nya lån	-	-	-	283 878
Återbetalning av lån	-233 766	-	-233 766	-55 508
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten (C)</b>	<b>-233 766</b>	<b>280 000</b>	<b>-3 793 669</b>	<b>508 369</b>
<b>Förändringar i likvida medel (A+B+C)</b>				
ökning (+)/minskning(-)	<b>-1 206 404</b>	<b>-55 210</b>	<b>1 811 238</b>	<b>2 546</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>3 029 368</b>	<b>66 935</b>	<b>11 726</b>	<b>9 180</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>1 822 964</b>	<b>11 726</b>	<b>1 822 964</b>	<b>11 726</b>

## Förändring av eget kapital

### 2017-01-01 – 2017-12-31

(EUR)	Aktiekapital	Fond med inbetalt, fritt, eget kapital	Balanserad vinst eller resultat	Summa eget kapital
Vid periodens ingång	82 297	1 684 751	-2 302 294	-535 247
Nyemission				
Förändring i fond med fritt, eget kapital		4 027 434		4 027 434
Utdelning				
Årets resultat			-1 820 407	-1 820 407
<b>Summa vid periodens utgång</b>	<b>82 297</b>	<b>5 712 184</b>	<b>- 4 122 700</b>	<b>1 671 781</b>

### 2016-01-01 – 2016-12-31

(EUR)	Aktiekapital	Fond med inbetalt, fritt, eget kapital	Balanserad vinst eller resultat	Summa eget kapital
Vid periodens ingång	82 297	1 404 751	-1 967 284	-480 236
Nyemission				
Förändring i fond med fritt, eget kapital		280 000		280 000
Utdelning				-
Årets resultat			-335 010	-335 010
<b>Summa vid periodens utgång</b>	<b>82 297</b>	<b>1 684 751</b>	<b>-2 302 294</b>	<b>-535 247</b>



*enersize*

**Enersize Oyj  
Malminrinne 1B  
FI-00180 Helsinki  
Finland**

**[www.enersize.com](http://www.enersize.com)**